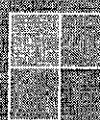


ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

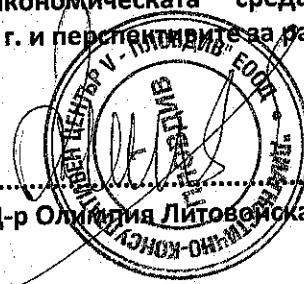
„ДКЦ V – ПЛОВДИВ“ ЕООД
2018г.



Годишният доклад за дейността на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, гр. Пловдив за 2018 г. е изгoten съгласно изискванията на чл. 39 на Закона за счетоводството, чл. 100н, ал. 7 от ЗППЦК и Приложение № 10 към Наредба №2 от 17.09.2003г. за проспектите при публично предлагане и допускане до търговия на регулиран пазар на ценни книжа и за разкриването на информация (Приложение № 10), на база анализ на развитието, пазарните тенденции и присъствие, обществената, макро- и микро-икономическата среда, финансово-икономическото състоянието на дружеството за 2018 г. и перспективите за развитие.

28.02.2019 г.
гр. Пловдив

Управител:
(Д-р Олимпия Литовска)



НОБЩА ИНФОРМАЦИЯ

Дружеството е вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията с ЕИК 000466329

Фирма: „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД

Седалище: гр. Пловдив

Адрес на управление: гр. Пловдив, ж.к.“Тракия”, ул.”Съединение” № 42

Предмет на дейност: 1. Осъществяване на специализирана извънболнична помощ, диагностика, лечение, рехабилитация, дейност по профилактика на болести и ранно откриване на заболявания, наблюдение на болни, консултации и други дейности съгласно чл.11, ал.1 от Закона за лечебните заведения /ЗЛЗ/;

2. Извършване на първо и второ психологическо изследване по чл.152, ал.1, т.2 и ал.2 от Закона за движение по пътищата в организирана за целта психологическа лаборатория;

3. Дружеството може да разкрие до 10 /десет/ легла за краткосрочно наблюдение и лечение в рамките и съгласно закона –чл.8, ал.2 от ЗЛЗ.

Собственост: Дружеството е:

100 % - общинска собственост;

Капитал:

Дружеството е с капитал 294 760.00 лв., разпределен в 29 746 бр. дялове с номинална стойност 10.00 лв. всеки един.

Съдружници	Участие в капитала:
Община Пловдив	100%
общо: Община Пловдив	100.00%

Органи на управление:

Дружеството се управлява и представлява от:
Д-р Олимпия Кирилова Литовйска - управител;

**Лицензии, разрешителни
за осъществяване на
дейността:**

Удостоверение № 1439/04.06.2015 г. отм. с Удостоверение №1439/04.06.2016 г.за регистрация, издадено от Министерство на здравеопазването-Регионална здравна инспекция Пловдив

**Клонове
(чл. 39, т.7 от ЗС):**

Дружеството няма регистрирани клонове.

Свързани лица:

Дружеството няма свързани лица.

II. ХАРАКТЕРИСТИКА НА ДЕЙНОСТТА (съгл. чл.39, т.1 от ЗС)

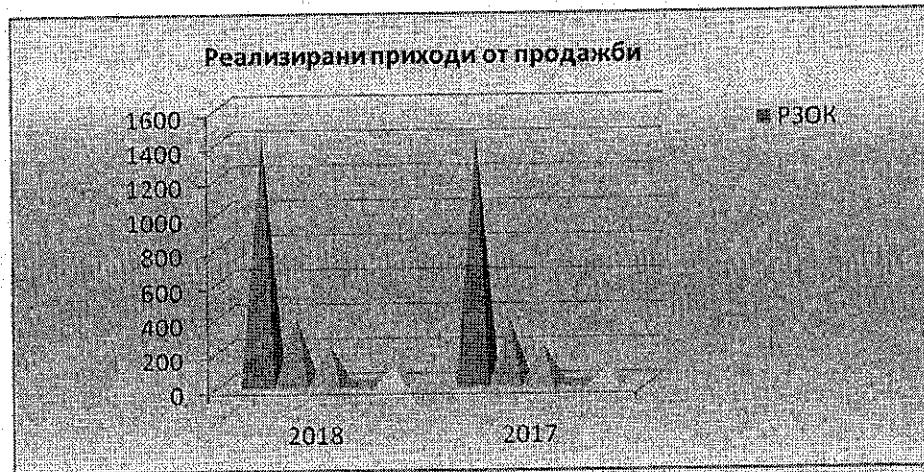
Осъществяваната от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД

основна дейност е:

- » Осъществяване на специализирана извънболнична помощ, диагностика, лечение, реабилитация, дейност по профилактика на болести и ранно откриване на заболявания, наблюдение на болни, консултации и други дейности съгласно чл.11, ал.1 от Закона за лечебните заведения /ЗЛЗ/.

Реализираните приходи по видове услуги от дейността за 2018 г. и тяхното изменение спрямо 2017 г. са както следва:

по видове стоки/ продукти/услуги	Реализирани приходи от продажби		
	2018	2017	изменение %
РЗОК	1408	1411	100%
Свободен прием	389	368	106%
Издръжка -наеми	229	230	100%
други	4	7	57%
финансирация	103	101	102%
Общо приходи от продажби	2134	2117	101%



Реализираните услуги в натуралено изражение за 2018 г. и тяхното изменение спрямо 2017 г. са както следва: неприложимо

Относителният дял на реализираните услуги в приходите от продажби на дружеството за 2018 г. и неговото изменение спрямо 2017 г. (съгл. т.1 от Приложение № 10) е както следва:

(%)

по видове стоки/ продукти/услуги	2018	2017	изменение %
РЗОК	0,660	0,667	99%
Свободен прием	0,182	0,174	105%
Издръжка -наеми	0,107	0,109	99%
други	0,002	0,003	57%
финансирания	0,048	0,048	101%

Относителен дял в приходите от продажби



„ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД реализира своите услуги на следните пазари (съгл. т.2 от Приложение № 10):

> Вътрешни

- В страната

Реализираните на вътрешните и външните пазари приходи по видове услуги от дейността за 2018 г. и тяхното изменение спрямо 2017 г. (съгл. т.2 от Приложение № 10) са както следва: неприложимо

Основните клиенти на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, техния относителен дял в общите приходи от продажби за 2018 г. и изменението спрямо 2017 г. (съгл. т.2 от Приложение № 10) са както следва:

Наименование	Основни клиенти на "ДКЦ V-Пловдив" ЕООД относителен дял		
	2018	2017	Изменение %
РЗОК	1408	1411	100%
други	725	706	103%
Общо	100%	100%	

Видно от таблицата основните клиенти на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, чийто относителен дял надхърля 10% от приходите от продажби са, (съгл. т.2 от Приложение № 10) както следва:

Основни клиенти на "ДКЦ V-Пловдив" ЕООД с относителен дял над 10% от приходите от продажби				
Наименование	относителен дял %	ЕИН	седалище и адрес на управление	връзка / взаимоотношения с дружеството
РЗОК - Пловдив	66.01	1218582201572	Гр. Пловдив ул. "Хр. Чернопеев" № 14	Договор

Основните доставчици на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, техния относителен дял в общите разходи за 2018г. и изменението спрямо 2017г. (съгл. т.2 от Приложение № 10) са както следва:
неприложимо

Видно от таблицата основните доставчици „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, чийто относителен дял надхърля 10% от разходите за сировини и материали (съгл. т.2 от Приложение № 10) както следва: неприложимо

➤ РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО Е ИЗПРАВЕНО ДРУЖЕСТВОТО

При осъществяване на дейността си „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД е изложено на определени рискове, които оказват въздействие върху неговите резултати.

➤ Систематични рискове:

✓ **Политически риски:**

Политическият риск отразява влиянието на политическите процеси в страната, които от своя страна влияят върху възвръщаемостта на инвестициите. Определящ фактор за дейността на даден отрасъл и респективно дейността на фирмата е формулираната от правителството дългосрочна икономическа програма, както и волята да се осъществяват набелязаните приоритетни стъпки. Степента на политически риск се асоциира с вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството икономическа политика или в по-неблагоприятния случай - смяна на правителството и като следствие от това с опасността от негативни промени в инвестиционния климат.

В условията на международна нестабилност, породена и от надигащия се тероризъм, политическият риск зависи от мерките, които правителството приема за противодействие и за ограничаване на негативните ефекти от кризата. Икономическата и фискална политика на правителството е насочена към:

- постигане на трайна макроикономическа устойчивост;
- стимулиране конкурентоспособността на икономиката;
- подобряване качеството на социалните системи и стандарта на живот.

Основните политически рискове за България засягат:

- Стабилността на българското правителство - от това до голяма степен зависи изпълнението на заложените големи енергийни и инфраструктурни проекти, тъй като те са пряко зависими от подкрепата на правителствения орган. Политическата несигурност кара правителството да се концентрира върху популистки мерки с цел да се хареса на избирателите за сметка на разходи, които да доведадат до растеж в по-дългосрочен план. Бюджет, който да се хареса на всички – и на протестиращите за повече социални помощи, и на протестиращите за по-малко корумпирана държава, и на бизнеса. На пръв поглед с финансовата рамка на държавата за следващите години правителството се е опитало да постигне точно това: да увеличи социалните плащания, като едновременно с това маркира някакви намерения за реформи в администрацията, образоването и здравеопазването.
- *Бавното възстановяване от икономическата криза.* В тази насока следва да се обрне внимание на: действителния растеж – дали ще отговори на правителствените прогнози; очакваното покачване на износа; възможността на правителството да взима изгодни заеми на международните пазари; полаганите усилия за умерено възстановяване на вътрешното потребление;
- *Извършените реформи и оптимизирането на процеса по усвояване на средства от ЕС.* Наблюдение на: реформите в неефективните пенсионно-осигурителни системи, здравната система и образоването; административната координация при финансирането на проекти от ЕС, подобряване процеса на отпускане, координиране и управление на средствата по европейски програми;
- *Борбата срещу корупционните практики и организираната битова престъпност* – резултатите рефлектират върху доверието на Европа и чуждестранните инвеститори;
- Оценката на международните рейтингови агенции за стабилността на публичните финанси на страната.
- Правителствата се ангажират с деклариране, че ще продължават да провежда консервативна и дисциплинирана фискална политика, поддържаща референтни нива на бюджетен дефицит и стабилност в трансфера на публични финанси.

* На база посоченото и познаването на политическата среда в страната, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме политическия риск като: среден.

✓ Макроикономически рискове:

Икономиката на България като малка държава е силно зависима от европейската и световната икономика. Подобрението на водещите индикатори за еврозоната формират очаквания за нейното бавно и постепенно възстановяване. В краткосрочен план вътрешното търсене се очаква да бъде благоприятно повлияно от забавянето на инфационните процеси.

Конюктурноводещите индикатори показаха известно подобреие през последните месеци, но основните пазарни движещи сили се очаква да останат силно променливи. Темповете на възстановяване на световната икономика се очаква да останат умерени. В същото време, с нарастване на структурните предизвикателства, икономическата активност в развиващите се страни показва известна загуба на инерция.

Пазарните обеми, както и маржове се очаква да продължат да бъдат под натиск, независимо от очакваното възстановяване на икономиката.

Очакванията за бизнес климата са предпазливо оптимистични.

Най-голяма все още част от икономическия растеж се дължи на ударното усвояване на европейски средства.

Според министерство на финансите, рамката на бюджета за 2019г. е изготвена на база консервативна прогноза за основните макроикономически показатели".

➤ Валутен рисък:

Валутният рисък обобщава възможните негативни ефекти върху възвращаемостта на инвестициите в страната, вследствие на промени във валутния курс. Като гарант за макроикономическата стабилност, България ще запази паричния съвет при съществуващото равнище на фиксиран валутен курс от 1.95583 лева за 1 евро до присъединяването на страната към еврозоната.

В зависимост от степента, в която по веригата на предлагането по-високите вносни цени се пренасят в страната, може да се очаква повишаване на крайните цени и/или понижаване на печалбите на фирмите.

- * На база посоченото и познаването на икономическата среда в страната, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме валутния рисък като: нисък.

➤ Инфлационен рисък:

Инфляцията в страната е важен фактор, касаещ реалната възвращаемост на инвестициите в България. Основните рискове, свързани с инфляцията се отнасят до развитието на международните цени и до темпа на икономически растеж в страната. Средногодишната инфляция остана ниска под влияние на благоприятната конюктура на международните пазари на сировини.

В същото време ниският икономически растеж на българската икономика запазва базисната инфляция на ниско равнище към днешна дата, тъй като домакинствата се адаптираха към несигурната икономическа среда и продължават да спестяват, свивайки вътрешното потребление.

Годишна инфляция, измерена чрез Индекс на потребителските цени, по години											
2007г.	2008г.	2009г.	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.
12,50%	7,80%	0,60%	4,50%	2,80%	4,20%	-1,60%	-0,90%	-0,40%	-0,80%	2,10%	2,80%

Източник: НСИ

Според МФ вече има сигнали за отгласкане, най-вече заради повишените цени на електроенергията. Повишаването на инфлационните очаквания предполага засилване на инвестициите в икономиката и нарастване на търсенето на работна ръка, което вече се забелязва.

- * На база посоченото по-горе, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме инфлационния рисък като: нисък.

➤ Риск от лицензионни режими:

Отговорните власти провеждат политика по намаляване броя на утежняващите лицензии и разрешителни, и опростяване на тези, които останат в сила. Това ще окаже благоприятно влияние върху ограничаването на бюрокрацията и корупционните практики. Създадена е и информационна система - административен регистър на регулаторните режими (лицензионни, разрешителни, регистрационни, съгласувателни).

- * На база посоченото по-горе и познаването на регулаторната среда, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме риска от лицензионни режими като: нисък.

➤ Други рискове, свързани с влиянието на основните макроикономически фактори:

Рискът, асоцииран със степента на стабилност и перспективите за растеж на националната икономика, влияе съществено при формиране на нагласите и поведението на инвеститорите.

Прогнозите на експертите за 2019 г. са икономиката ще продължи да расте макар и леко да забавя темпото, постигнато през последните две години. И ако през изминалата 2018 г. напредъкът се е движел основно от износ и потребление, очакванията за 2019 г. са водещо да е вътрешното търсене. Аргументът - подобрени условия на пазара на труда. В допълнение лихвите по кредити и депозити ще останат ниски, като очакванията са заемите за фирмите и домакинствата да нараснат с по-високи темпове през новата година, което също ще повлияе на потреблението. То от своя страна ще доведе до умерена, но положителна инфлация през новата 2019 г. Очакванията са тя да бъде допълнително подкрепена и от по-високите цени на петрола.

В същото време външните рискове за икономиката остават същите като през 2018 г. - свързани с по-ниския икономически растеж в Китай, забавяне на еврозоната и продължаващо влошаване на икономиката на Турция.

- Очакванията на повечето икономисти и организации са през 2019 г. БВП на България да продължава да расте.

* На база посоченото по-горе, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме другите рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори като: ниски.

♦ Несистематични (микроикономически) рискове:

Традиционно несистематичните рискове се разглеждат на две нива – отраслов риск, касаещ несигурностите в развитието на отрасъла ни и общ фирмрен риск, произтичащ от спецификите на дружеството ни.

✓ Отраслов (секторен) риск:

Появява се във вероятността от негативни тенденции в развитието на отрасъла като цяло, нормативната база, конкурентната среда и характеристиките на пазарната среда за продуктите, употребявани в отрасъла. Рискът се свързва преди всичко с отражението върху възможността за реализиране на доходи в рамките на отрасъла и по-конкретно изменениета в специфичната нормативна база.

* На база посоченото по-горе и спецификата на отрасъла ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме отрасловия риск като: висок.

✓ Фирмен риск:

Свързан е с характера на основната дейност на дружеството, организацията на цялостната му активност, както и с обезпечеността на дружеството с финансови ресурси. Подкатегории на фирмения риск са: бизнес риск и финансов риск. Основният фирмрен риск е свързан със способността на дружеството да генерира приходи, а от там и положителен финансов резултат.

Управлението на фирмения риск за дружеството ни засяга анализа на услугите, които се предлагат от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, обезпечеността с човешки ресурси, управленските решения на оперативно и стратегическо ниво, контрола върху прилагането на приетите планове и стратегии за развитие.

* На база посоченото по-горе и спецификата на дейността ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме фирмения риск като: нисък.

✓ **Финансов риск:**

Финансовият риск на дружеството е свързан с възможността от влошаване на събирамостта на вземанията и изплащането на задълженията към институциите, което би могло да доведе до затруднено финансово състояние.

Като основен проблем в макроикономически аспект са високите стойности на междуфирмена задължнялост. Негативен ефект върху предприятието и задължнялостта имат ниският ръст на БВП, неблагоприятният бизнес климат, свиването на инвестициите, нарастването на случаите с фактическа неплатежоспособност, фалитите и бавните процедури по несъстоятелност. Броят на необслужените кредити остава висок. Положително влияние върху задължнялостта може да се очаква от засилването на износа, получаването на средства от ЕС и евентуалното ускоряване на икономическия ръст у нас благодарение на постепенното икономическо подобреие в страните на ЕС. Но основно решение на проблема засега е ускореното усвояване на еврофондове и по-достъпното, нисколихвено, банково финансиране за бизнеса, както и директивното налагане на срокове за разплащане.

Управлението на финансовия риск за дружеството ни е фокусирано върху оптимизиране на оперативните разходи /повишаване събирамостта на вземанията/ определяне на адекватни и конкурентоспособни цени на услугите, адекватна оценка на формите на поддържане на свободни ликвидни средства.

* На база посоченото по-горе и анализа на финансовото ни състояние, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме финансия риск като: нисък.

✓ **Ликвиден риск:**

Неспособността на дружеството да покрива настъпните си задължения съгласно техния падеж е израз на ликвиден риск. Ликвидността зависи главно от наличието в дружеството на парични средства или на съответните им алтернативи. Другият основен фактор, който влияе силно е свързан с привлечения капитал. Той трябва да се поддържа в оптимално равнище, като се контролира както нивото на заемните средства, така и стойностите на задълженията към доставчиците и от клиентите на дружеството.

Управлението на ликвидния риск за дружеството ни изисква консервативна политика по ликвидността чрез постоянно поддържане на оптимален ликвиден запас парични средства, добра способност за финансиране на фирменията дейност, осигуряване и поддържане на адекватни кредитни ресурси, ежедневен мониторинг на наличните парични средства, предстоящи плащания и падежи.

* На база посоченото по-горе и анализа на задълженията на дружеството ни, както и съотношението между собствения ни и привлечен капитал, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ликвидния риск като: нисък.

✓ **Ценови риски:**

Ценовият риск се определя в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените разходи. Продажната цена трябва да бъде съобразена и с двета фактора, като се цели тя да покрива разходите на предприятието и да носи определена норма на печалба. Цената, съответно не следва да се отдалечава значително от дефинираната на пазара, тъй като това ще рефлектира върху търсенето на фирмени продукти/услуги.

Управлението на ценовия риск за дружеството ни изисква периодичен анализ и предоговаряне на договорните параметри с клиенти и доставчици съобразно пазарните промени.

- * На база посоченото по-горе, пазарната конюнктура, както и себестойността на произведената от нас продукция / предлагани услуги, както и нивото на вътрешнофирмени разходи и нивото на печалбата ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ценовия риск като: среден.

Риск, свързан с паричния поток:

Рискът, свързан с паричния поток разглежда проблемите с наличните парични средства в дружеството. Тук от съществено значение е договорната политика, която следва да защитава фирмени финансии, като гарантира регулярни входящи потоци от страна на клиенти, както и навременни плащания на задълженията.

Управлението на риска, свързан с паричните потоци за дружеството ни изисква поддържане на положителна стойност на ликвидността, т.е. готовност за посрещане на текущите задължения.

- * На база посоченото по-горе и анализа на входящите и изходящите ни парични потоци, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с паричния поток като: среден.

Кредитен риск:

Ако дружеството използва заемни средства, то тогава е изложено на кредитен риск. Възниква, когато съществува вероятност кредитополучателят да не изпълнява съзнателно или да е в невъзможност да изпълни поетия от него ангажимент по сключения договор за заем или когато клиентите на дружеството не са в състояние да изплатят изцяло или в обичайно предвидимите срокове дължимите от тях суми.

Кредитната ни политика има отношение към събирамостта на вземанията, които следва да се контролират текущо чрез ежедневен преглед на откритите позиции по клиенти и извършените плащания.

- * На база посоченото по-горе, познаването на кредитната политика на банките, състоянието на банковавата система по време на финансова криза, както и кредитната политика на дружеството, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме кредитния риск като: нисък.

Инвестиционен риск:

Инвестиционният риск се изразява в това дали реалната доходност от направена инвестиция се различава от предварително планираната такава. Налага се преразглеждане на планираните инвестиции и специално внимание върху тези с критична значимост за успеха на дружеството и върху тези с бърза възвръщаемост.

- * На база посоченото по-горе и реализираните от нас инвестиционни мероприятия, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме инвестиционния риск като: среден.

✓ Регулативен рисък:

Регулативният рисък е свързан с вероятността да се понесат загуби в резултат на нарушения или неспазване на законовите и подзаконови нормативни актове или вътрешнодружествените документи. Този рисък се отнася и за промени в нормативната база, свързани с опазването на околната среда, както и с вероятността дружеството да не бъде в състояние да изпълнява предписанията и изискванията на екологичното законодателство и компетентните органи, за което да му бъдат налагани съответните наказания.

- * На база посоченото по-горе, прилаганата от дружеството ни екологична политика и познаването на нормативната база, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме регулативния рисък като: нисък.

✓ Рискове, свързани с продуктите и пазарите:

Този рисък се свързва с възможността на дружеството да извърши услуги, които не могат да се реализират успешно на съществуващия пазар. Рисковете по отношение на пазарите са свързани с ограниченията, които налагат международните пазари по отношение стандартите за качество. Пазарната война се води предимно на база цена, което води до нейното редуциране.

- * На база посоченото по-горе и изпълнението на продуктовата и пласментната ни политики, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме рисковете, свързани с продуктите и пазарите като: среден.

✓ Риск, свързан с корпоративната сигурност:

Този рисък е актуален и засяга редица аспекти от фирменията сигурност като ефективно противодействие на нелоялната конкуренция; надеждна защита на търговската тайна; прилагане на практически мерки за редуциране и неутрализиране на корпоративни заплахи; мотивиране, обучаване и възпитаване на служителите за избягване пропуски в системата за фирмена сигурност.

- * На база посоченото по-горе и познаване нивото на фирмена сигурност, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с корпоративната сигурност като: среден.

ТАБЛИЦА НА АКТИВ® ЗА ПРОХОДИМОСТТА НА БИЗНЕСА

	Политически рисък	Валутен рисък	Информационен рисък	Риск от пиченционни режими	Други рискове, свързани с външната на основни макроикономически фактори	Секторен рисък	Фирмен рисък	Финансов рисък	Ликвиден рисък	Ценови рисък	Риск, свързан с паричния поток	Кредитен рисък	Инвестиционен рисък	Регулаторен рисък	Рискове, свързани с продуктивите и пазарите	Риск, свързан с хордогливата ситуация
Много Висок																
Висок																
Среден																
Нисък																
Без рисък																

■ Труднопроходимо поле (много висок / висок / среден)

■ Леснопроходимо поле (нисък / без рисък)

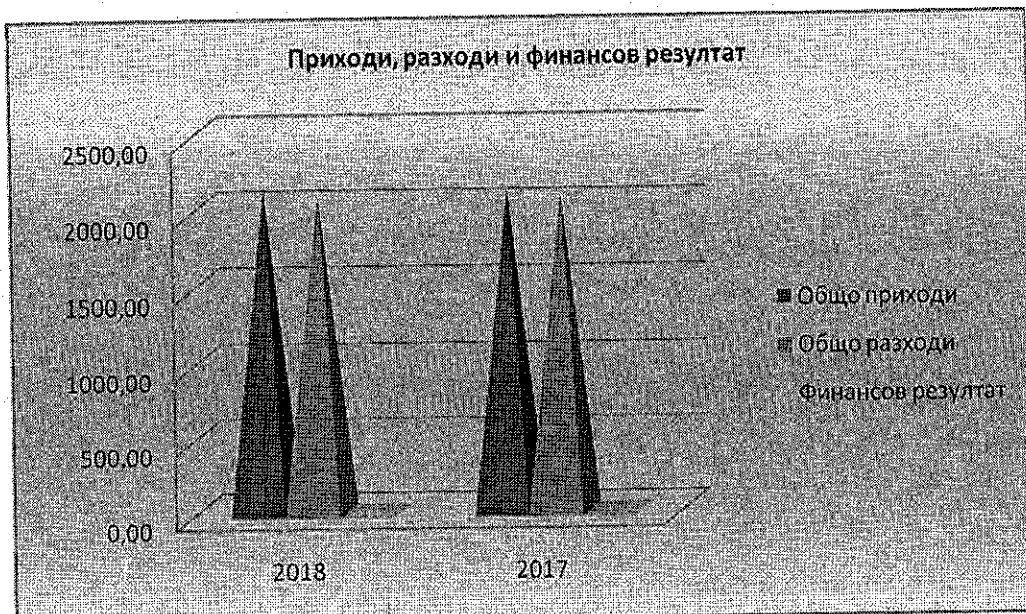
III. АНАЛИЗ на ФИНАНСОВИ и НЕФИНАНСОВИ ПОКАЗАТЕЛИ (съгл. чл. 39, т. 2 от ЗС)

✓ Финансови показатели

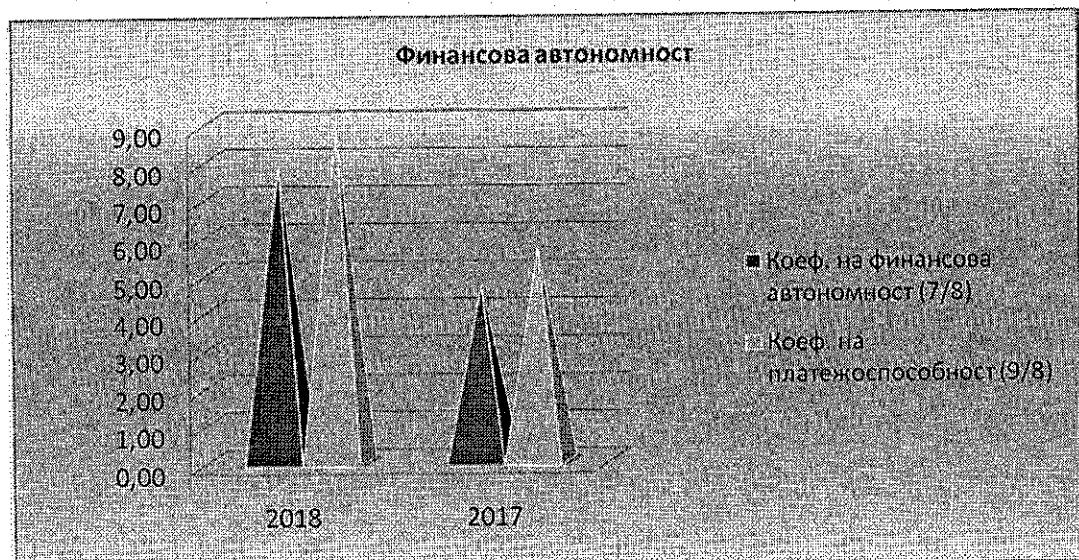
Постигнатите от дружеството финансови показатели за 2018 г. спрямо 2017 г. са както следва:

№	Показатели:	2018	2017	2018/2017	
		година	година	стойност	процент
1	Финансов резултат	46	21	25	119,0%
2	Нетни приходи от продажби	2029	2012	17	0,8%
3	Общо приходи от оперативна дейност	2134	2117	17	0,8%
4	Общо приходи	2134	2117	17	0,8%
5	Общо разходи за оперативна дейност	2080	2085	-5	-0,2%
6	Общо разходи	2081	2086	-5	-0,2%
7	Собствен капитал	1428	1383	45	3,3%
8	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	183	297	-114	-38,4%
9	Обща сума на активите	1597	1676	-79	-4,7%
10	Краткотрайни активи	416	501	-85	-17,0%
11	Краткосрочни задължения	183	297	-114	-38,4%
12	Краткосрочни вземания	110	231	-121	-52,4%
13	Краткосрочни финансови активи (без парични средства)	0	0	0	0,0%
14	Парични средства	295	241	54	22,4%
15	Материални запаси	11	29	-18	-62,1%
16	Дългосрочни задължения	0	0	0	0,0%
Рентабилност:					
17	Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0,0227	0,0104	0,0122	117,2%
18	Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/7)	0,0322	0,0152	0,0170	112,1%
19	Коеф. на рентабилност на пасивите (1/8)	0,2514	0,0707	0,1807	255,5%
20	Коеф. на капитализация на активите (1/9)	0,0288	0,0125	0,0163	129,9%
Ефективност:					
21	Коеф. на ефективност на разходите (4/6)	1,0255	1,0149	0,0106	1,0%
22	Коефициент на ефективност на разходите от оперативна дейност (3/5)	1,0260	1,0153	0,0106	1,0%
Ликвидност:					
23	Коеф. на обща ликвидност (10/11)	2,2732	1,6869	0,5864	34,8%
24	Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	2,2131	1,5892	0,6239	39,3%
25	Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	1,6120	0,8114	0,8006	98,7%
26	Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	1,6120	0,8114	0,8006	98,7%
Финансова автономност:					
27	Коеф. на финансова автономност (7/8)	7,8033	4,6566	3,1467	67,6%
28	Коеф. на платежоспособност (9/8)	8,7268	5,6431	3,0837	54,6%

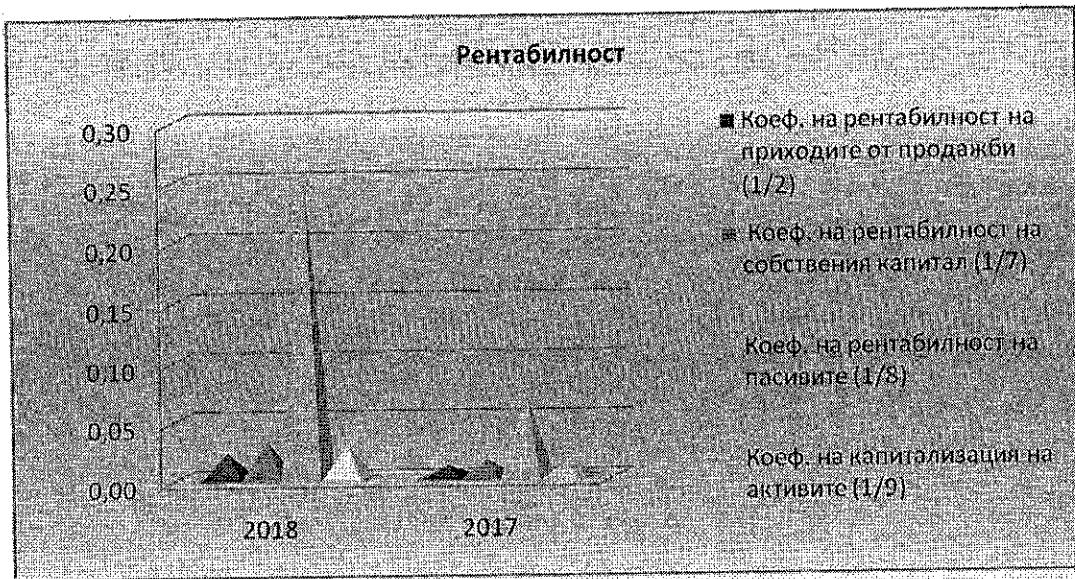
	2018	2017
Общо приходи	2134	2117
Общо разходи	2081	2086
Финансов резултат	46	21



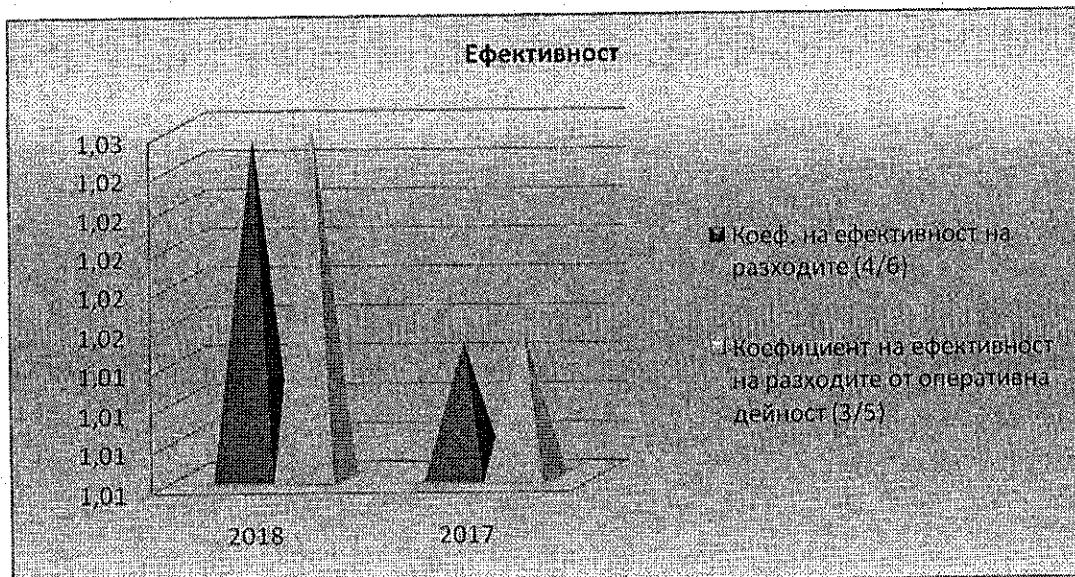
	2018	2017
Коеф. на финансова автономност (7/8)	7,80	4,66
Коеф. на платежоспособност (9/8)	8,73	5,64



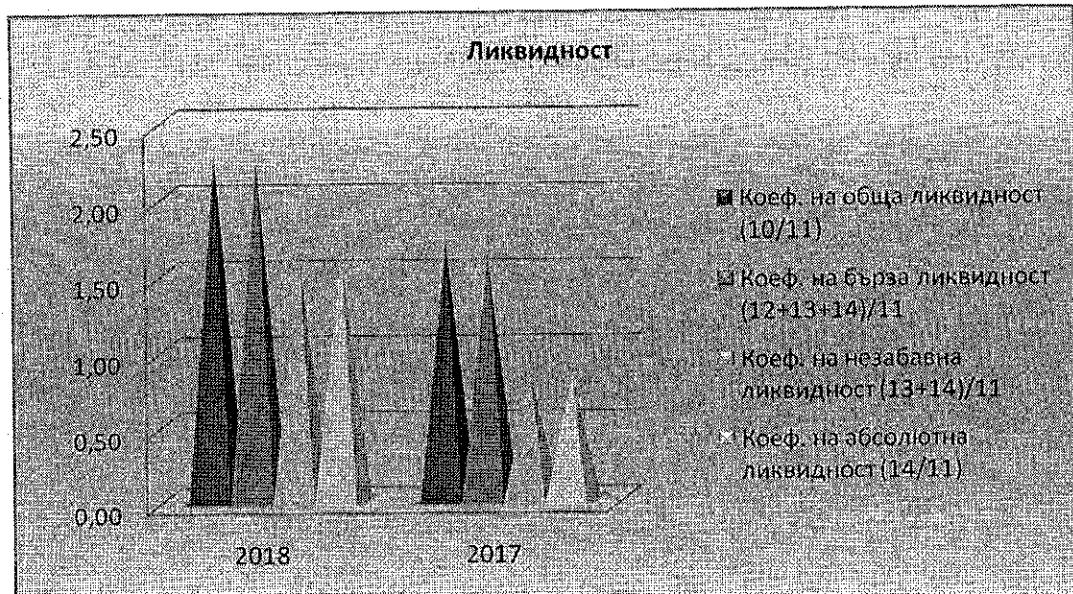
	2018	2017
Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0,023	0,010
Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/7)	0,032	0,015
Коеф. на рентабилност на пасивите (1/8)	0,251	0,071
Коеф. на капитализация на активите (1/9)	0,029	0,013



	2018	2017
Коеф. на ефективност на разходите (4/6)	1,025	1,015
Кофициент на ефективност на разходите от оперативна дейност (3/5)	1,026	1,015



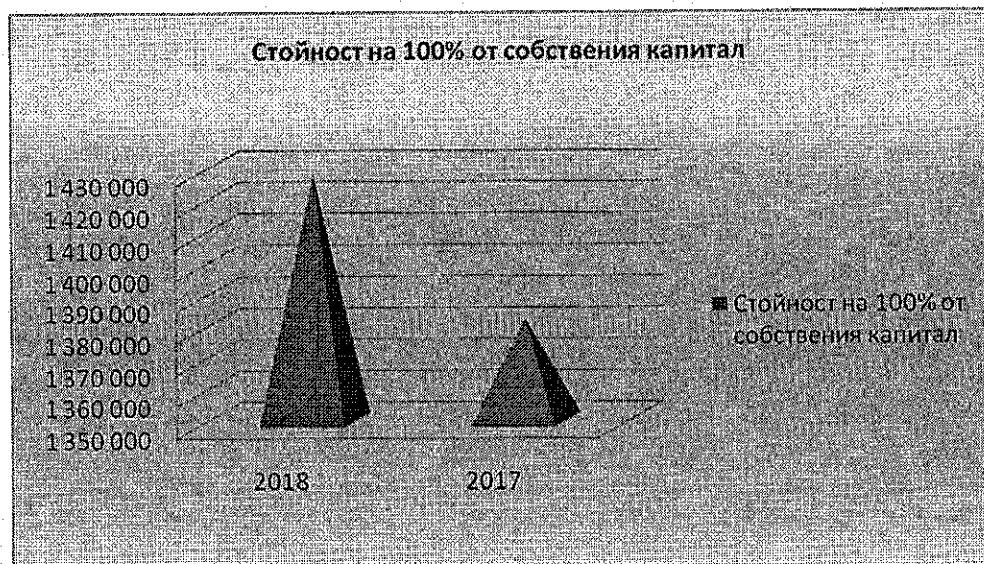
	2018	2017
Коеф. на обща ликвидност (10/11)	2,273	1,687
Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	2,213	1,589
Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	1,612	0,811
Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	1,612	0,811



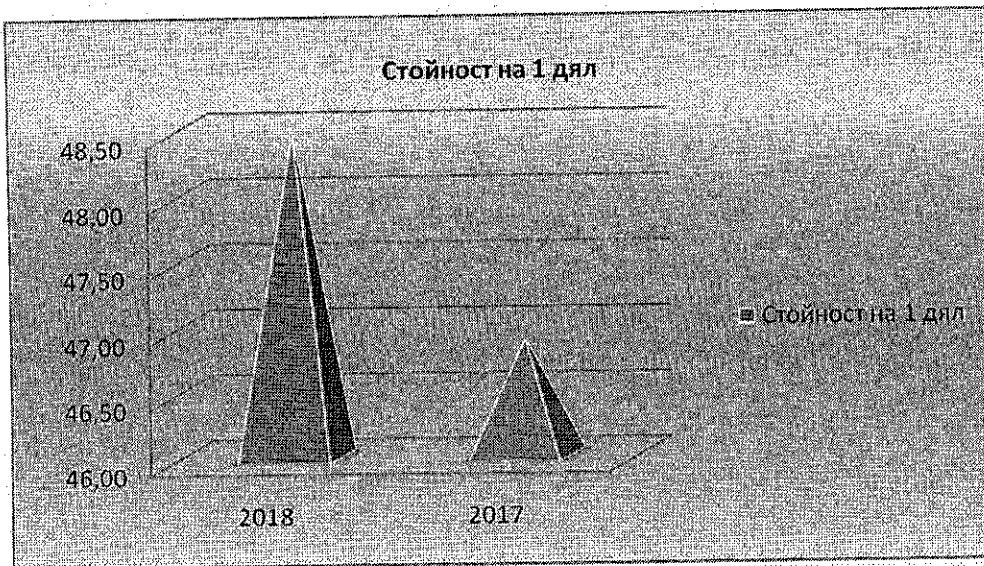
Стойността на дружеството за 2018 г. спрямо 2017 г. е както следва:

(лева)

	2018	2017
Стойност на 100% от собствения капитал	1 428 071	1 382 158
Брой дялове	29 476	29 476
Стойност на 1 дял	48,45	46,89



	2018	2017
Стойност на 1 дял	48,45	46,89

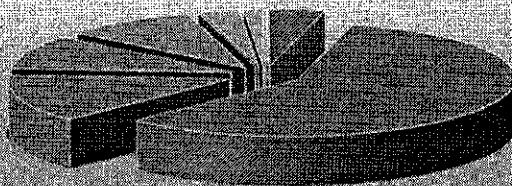


✓ Нефинансови показатели

➤ Численост и структура на персонала:

Категория	2018	2017
Общо, в т.ч.	73	74
Ръководители	3	3
Специалисти	43	44
Техници и приложни специалисти	10	12
Помощен административен персонал	7	4
Персонал, зает с услуги за населението, търговията и охраната	7	8
Квалифицирани работници в селското, горското, ловното и рибното стопанство	0	0
Квалифицирани работници и сродни на тях занаятчи	2	2
Машинни оператори и монтажници	1	1
Професии, неизискващи специална квалификация	0	0

Разпределение на персонала по категории за 2018г.



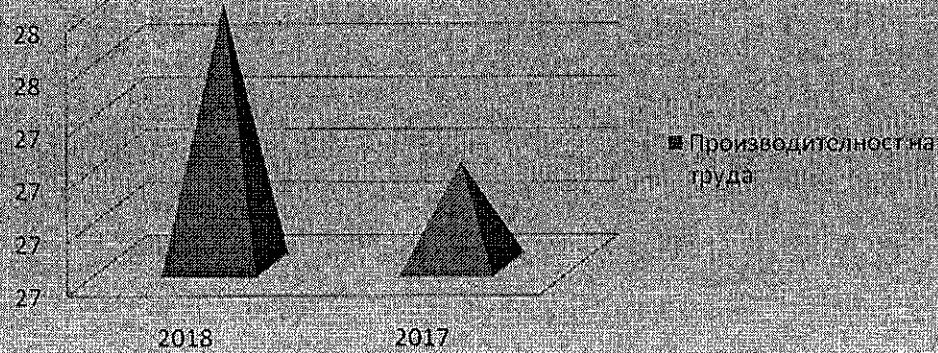
- Ръководители
- Специалисти
- Техници и приложни специалисти
- Помощен административен персонал
- Персонал, зает с услуги за населението, търговията и охраната
- Квалифицирани работници в селското, горското, ловното и рибното стопанство
- Квалифицирани работници и сродни на тях занаятчи
- Машинни оператори и монтажници
- Професии, неизискващи специална квалификация

➤ Производителност на труда:

(х.лева)

Производителност на труда		
Години	2018	2017
Средносписъчен състав	73	74
Нетни приходи от продажби	2 029	2 012
Нетни приходи от продажби / 1 лице	28	27

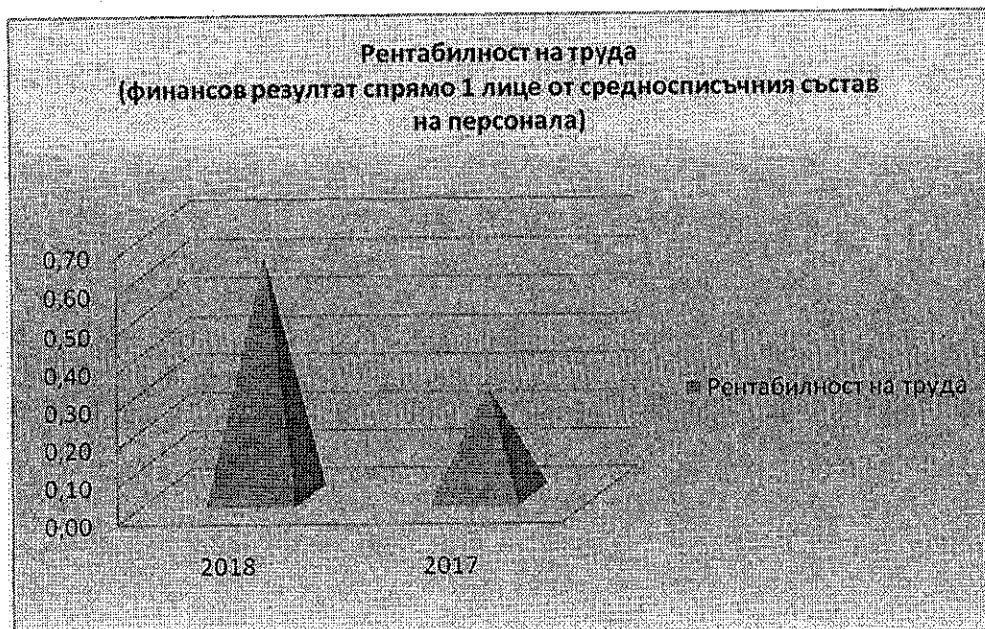
Производителност на труда (нетни приходи от продажби спрямо 1 лице от средносписъчния състав на персонала)



➤ Рентабилност на труда:

(х.лева)

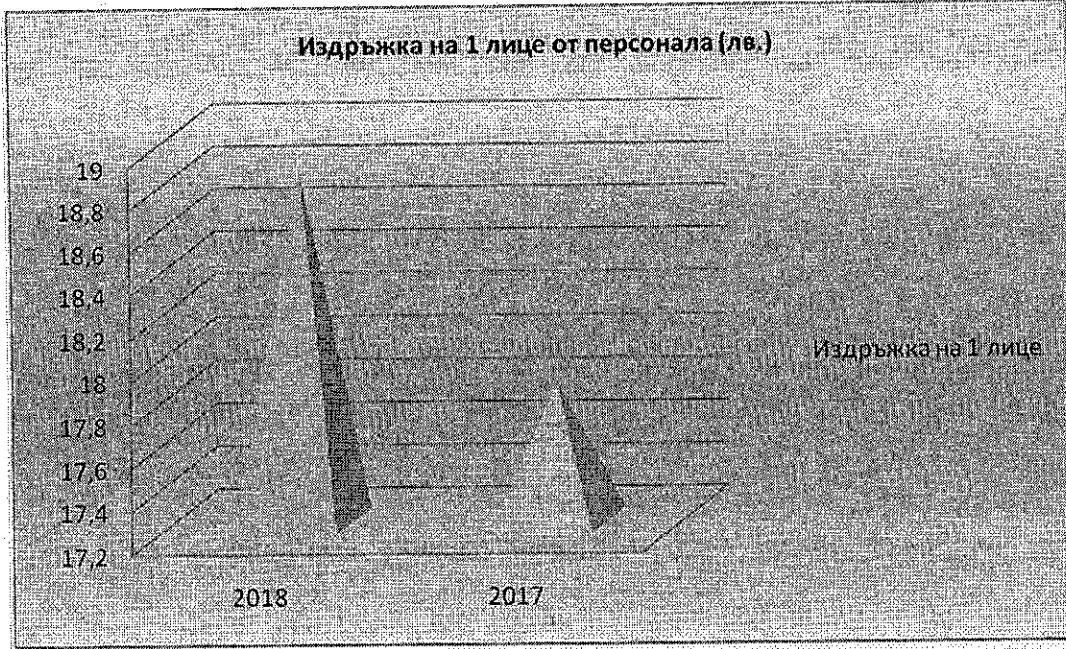
Рентабилност на труда		
Години	2018	2017
Средносписъчен състав	73	74
Финансов резултат	46	21
Финансов резултат / 1 лице	0,63	0,28



➤ Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала:

Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала		
Години	2018	2017
Персонал	73	74
Възнаграждения и осигуровки*	1 375	1 320
Издръжка на 1 лице, лв.	19	18

Издръжка на едно лице от персонала (лв.)		
	2018	2017
Издръжка на 1 лице	19	18



➤ Картина на АКТИВ® за издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала спрямо производителност на труда и рентабилност на труда:

Години	2018	2017
Издръжка на едно лице от персонала	18,84	17,83784
Производителност на труда (спрямо нетни приходи от продажби)	28	27
Рентабилност на труда (спрямо финансов резултат)	0,63	0,28



➤ **политика по опазване на околната среда**

„ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД полага усилия за постигане на непрекъснато подобреие на екологичните показатели и резултатността си спрямо околната среда при при осъществяване на дейността си, в предлагането на услуги

Основните принципи и приоритети на политиката по опазване на околната среда са:

- оценка влиянието върху околната среда на осъществяваните от дружеството дейности, предлаганите услуги;
- съответствие с нормативните изисквания по опазване на околната среда, имащи отношение към дейностите и процесите на дружеството и техните аспекти;
- спазване на всички нормативни актове и вътрешни разпоредби за опазване на околната среда;
- Следена на ключовите характеристики на процесите и дейностите, имащи значимо въздействие върху околната среда и вземане на предпазни мерки срещу потенциално замърсяване на околната среда;
- ефективно управление на генерираните отпадъци, намаляването и рециклирането им;
- ангажираността и съпричастността на работещите в дружеството по отношение на политика за опазване на околната среда;
- обучение и засилване на персоналната отговорност на работещите към опазване на околната среда;

В изпълнение на политиката по опазване на околната среда през 2018 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД е реализирало следните мероприятия на стойност, включена в годишния финансов отчет:

Мероприятие	Стойност	(лева)
Събиране и предаване на биологични и опасни отпадъци		660.96
Общо		660.96

Всички данни и стойности, използвани при изчисление на финансовите и нефинансовите показатели са представени в годишния финансов отчет на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД за 2018 г. и всички от съществено значение разяснения по отношение на сумите на разходите са оповестени в приложението към годишния финансов отчет.

IV. НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ (съл. чл. 39, т.5 от ЗС)

През 2018 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е развивало действия, свързани с научноизследователската и развойна дейност.

V. ВАЖНИ СЪБИТИЯ, КОИТО СА НАСТЪПILI СЛЕД ДАТАТА, КЪМ КОЯТО Е СЪСТАВЕН ГОДИШНИят ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (съл. чл. 39, т.3 от ЗС)

След съставянето на Годишния финансов отчет за отчетната 2018 г. в „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не са настъпили важни събития.

VI. ИНФОРМАЦИЯ ЗА СКЛЮЧЕНИ СЪЩЕСТВЕНИ СДЕЛКИ (съгл. т. 3 от Приложение № 10)

През отчетната 2018 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е сключило съществени сделки.

VII. СДЕЛКИ, СКЛЮЧЕНИ МЕЖДУ „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД И СВЪРЗАНИ ЛИЦА, СДЕЛКИ ИЗВЪН ОБИЧАЙНАТА МУ ДЕЙНОСТ И СДЕЛКИ, КОИТО СЪЩЕСТВЕНО СЕ ОТКЛОНИЯВАТ ОТ ПАЗАРНИТЕ УСЛОВИЯ (съгл. т. 4 от Приложение № 10)

- *Информация за сключените сделки със свързани лица:*

През отчетната 2018 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е сключило сделки със свързани лица.

- *Информация за сключените сделки извън обичайната дейност:*

През отчетната 2018 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е сключило сделки извън обичайната му дейност .

- *Информация за сключените сделки, които съществено се отклоняват от пазарните условия*

През отчетната 2018 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е сключило сделки, които съществено се отклоняват от пазарните условия.

VIII. СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ХАРАКТЕР (съгл. т. 5 от Приложение № 10)

През отчетната 2018 г. в „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не са се случили събития и показатели с необичаен характер.

IX. СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО (съгл. т. 6 от Приложение № 10)

През отчетната 2018 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е сключило сделки, водени извънбалансово.

X. ДЯЛОВИ УЧАСТИЯ на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, ОСНОВНИ ИНВЕСТИЦИИ В СТРАНАТА И ЧУЖБИНА, ИНВЕСТИЦИИ В ДЯЛОВИ ЦЕННИ КНИЖА ИЗВЪН НЕГОВАТА ГРУПА ПРЕДПРИЯТИЯ И ИЗТОЧНИЦИТЕ / НАЧИНТЕ НА ФИНАНСИРАНЕ (съгл. т. 7 от Приложение № 10)

- *Информация за дялови участия: неприложимо*
- *Информация за основните инвестиции в страната и чужбина: неприложимо*
- *Информация за инвестиции в дялови ценни книжа извън групата предприятия на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД: неприложимо*

XI. СКЛЮЧЕНИ от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД ДЪЩЕРНО ДРУЖЕСТВО ИЛИ ДРУЖЕСТВО МАЙКА ДОГОВОРИ ЗА ЗДЕМ в качеството на заемополучатели (съгл. т. 8 от Приложение № 10)

- Информация за сключени от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: неприложимо
- Информация за сключени от дъщерно дружество на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: неприложимо
- Информация за сключени от дружество майка на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: неприложимо

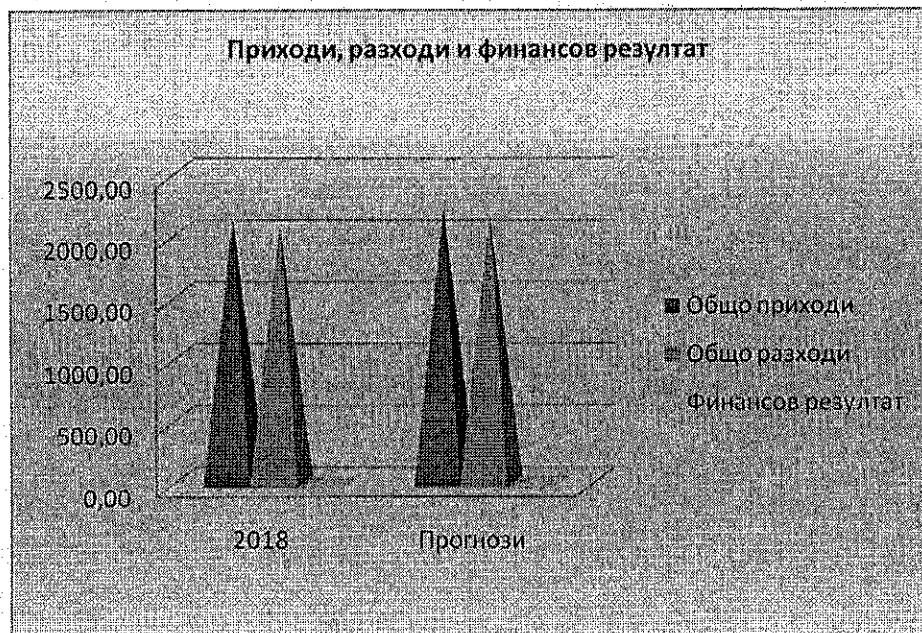
XII. СКЛЮЧЕНИ от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД дъщерно дружество или дружество МАЙКА ДОГОВОРИ ЗА ЗАЕМ в качеството на заемодатели (съгл. т. 9 от Приложение № 10)

- Информация за сключени от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: няма
- Информация за сключени от дъщерно дружество на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: неприложимо
- Информация за сключени от дружество майка на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: неприложимо
- Информация за предоставени гаранции, включително на свързани лица: няма

XIII. АНАЛИЗ НА СЪОТНОШЕНИЕТО МЕЖДУ ПОСТИГНАТИТЕ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ, отразени във финансовия отчет за финансовата година ипо-рано ПУБЛИКУВАНИ ПРОГНОЗИ ЗА ТЕЗИ РЕЗУЛТАТИ (съгл. т. 11 от Приложение № 10)

(хил.ле.)

N:	Показатели:	2018	Прогнози	Съотношение	
		година		стойност	процент
1	Общо приходи	2134	2220	-86	-3,9%
6	Общо разходи	2081	2162	-81	-3,7%
7	Финансов резултат	46	38	8	21,1%



Посочените по-горе съотношения между постигнатите финансови резултати, посочени в ГФО „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД за 2018г. спрямо публикуваните по-рано прогнози за тези резултати се дължат основно на:

Лимитиране на основната дейност на дружеството от страна РЗОК, съгласно подписания национален рамков договор за предоставяне на медицински услуги.

XIV. АНАЛИЗИ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ (съгл. чл.39, т.8 от ЗС и т. 12 от Приложение № 10)

- Политиката относно управление на финансовите ресурси на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД касае способността му да:
 - изпълнява задълженията си навременно;
 - реализира добра събирамост на вземанията;
 - генерира приходи, а оттам и печалба;
 - да инвестира в рентабилни инвестиции.
- Политиката относно управление на финансовите ресурси на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД отчита влиянието на ключови фактори като:
 - междуфирмените вземания и задължения;
 - събирамост на вземанията;
 - ценова политика;
 - търговска политика;
 - технологичната обезпеченост на дружеството;
 - конкурентоспособността на дружеството;
- Политиката относно управление на финансовите ресурси на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД включва следните принципи:
 - стриктно спазване на действащото законодателство;
 - мониторинг на ключови финансови показатели;
 - обезпечаване на мениджмънта с финансово - счетоводна информация за вземане на решения;
 - своевременно осигуряване на необходимите финансови ресурси за развитие на дружеството при възможно най-изгодни условия;
 - ефективно инвестиране на разполагаемите ресурси (собствени);
 - управление на капитала и активите на дружествата;
 - финансово обезпечаване на съхранението и просперитета на дружеството.
- Информация за задълженията на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД и възможностите за тяхното обслужване:

„ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД има следните задължния:

Вид	Стойност	Основание	Срок на погасяване
Към доставчици	14	договори	Съгласно договор
други	183	договор	По договор

„ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД има следните възможности за тяхното покриване:

Стойност на вземанията	Стойност на паричните средства	Стойност на задълженията	Възможност да обслужвателето на задълженията
(1)	(2)	(3)	(4) = (1+2-3)
110	295	183	222

От таблицата по-горе е видно, че стойността на задълженията е по-малка от стойността на вземанията и наличните парични средства на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД и дружеството покрива своевременно задълженията си.

Евентуалните заплахите, пред които „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД може да се изправи, включително влиянието и неговата експозиция по отношение на ценовия, кредитния и ликвидния рисък и риска на паричния поток са посочени в т. II „Характеристика на дейността“, т. „Рискове, пред които дружеството е изправено“ на настоящия Годишен доклад за дейността.

XV. ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИ НАМЕРЕНИЯ (съгл. т. 13 от Приложение № 10)

Инвестиционни намерения и възможности за тяхното реализиране: Поради остатялата медицинска техника и продължаващото лимитиране на основната дейност от страна на РЗОК, инвестиционните намерения на дружеството трудно могат да бъдат прогнозирани, както в конкретен така и във финансов план.

XVI. НАСТЪПЛИЛИ ПРОМЕНИ В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ НА УПРАВЛЕНИЕ (съгл. т. 14 от Приложение № 10)

През отчетната 2018г. в основните принципи на управление на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не са настъпили промени.

XVII. ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАННИТЕ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКА (съгл. т. 15 от Приложение № 10)

Вътрешният контрол и управлението на риска са динамични и повтарящи се процеси, осъществявани от управителните органи, създадени да осигурят разумна степен на сигурност по отношение на постигане на целите на организацията в посока постигане на ефективност и ефикасност на операциите; надеждност на финансовите отчети; спазване и прилагане на съществуващите законови и регуляторни рамки.

На основание чл. 2 от Закона за финансово управление и контрол в публичния сектор при спазване на принципите за законосъобразност, добро финансово управление и прозрачност „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД има разработена и функционираща система за финансово управление и контрол, включваща политики и процедури с цел да се постигне разумна увереност, че целите на дружеството са постигнати чрез:

1. съответствие със законодателството, вътрешните актове и договори;
2. надеждност и всеобхватност на финансата и оперативната информация;
3. икономичност, ефективност и ефикасност на дейностите;
4. опазване на активите и информацията.

Разработената система на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД гарантира правилното идентифициране на рисковете, свързани с дейността на дружеството и подпомага ефективното им управление, обезпечава адекватното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация.

Основните елементи и характеристики на системата на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД включва следните взаимосвързани елементи:

4

Елементи	Принципи
Контролна среда	<ol style="list-style-type: none"> личната поченост и професионална етика на ръководството и персонала на организацията; управленската философия и стил на работа; организационната структура, осигуряваща разделение на отговорностите, иерархичност и ясни правила, права, задължения и нива на докладване; политиките и практиките по управление на човешките ресурси; компетентността на персонала.
Управление на риска	<ol style="list-style-type: none"> идентифициране, оценяване и контролиране на потенциални събития или ситуации, които могат да повлият негативно върху постигане целите на организацията, и е предназначено да даде разумна увереност, че целите ще бъдат постигнати; организиране, документиране и докладване пред компетентните органи предприетите мерки за предотвратяване риска от измами и нередности, засягащи финансовите интереси на Европейските общности.
Контролни дейности	<ol style="list-style-type: none"> процедури за разрешаване и одобряване; разделяне на отговорностите по начин, който не позволява един служител едновременно да има отговорност по одобряване, изпълнение, осчетоводяване и контрол; система за двоен подпис, която не разрешава приемането на финансово задължение или извършване на плащане без подписите на ръководителя на организацията и лицето, отговорно за счетоводните записвания; правила за достъп до активите и информацията; предварителен контрол за законосъобразност, който може да се извършва от назначени за целта финансови контрольори или други лица, определени от ръководителя на организацията; процедури за пълно, вярно, точно и своевременно осчетоводяване на всички операции; докладване и проверка на дейностите - оценка на ефикасността и ефективността на операциите; прочедури за наблюдение; правила за управление на човешките ресурси; правила за документиране на всички операции и действия, свързани с дейността на организацията; правила за спазване на лична поченост и професионална етика.
Информация и комуникация	<ol style="list-style-type: none"> идентифициране, събиране и разпространяване в подходяща форма и срокове на надеждна и достоверна информация, която да позволява на всяко длъжностно лице да поеме определена отговорност; ефективна комуникация, която да протича по хоризонтала и вертикално до всички иерархични нива на организацията; изграждане на подходяща информационна система за управление на организацията с цел свеждане до знанието на всички служители на ясни и точни указания и разпореждания по отношение на ролята и отговорностите им във връзка с финансовото управление и контрол.

4. прилагане на система за документиране и документооборот, съдържаща правила за съставяне, оформяне, движение, използване и архивиране на документите;
5. документиране на всички операции, процеси и трансакции с цел осигуряване на адекватна одитна пътека за проследимост и наблюдение;
6. изграждане на ефективна и навременна система за отчетност, включваща нива и срокове за докладване; видове отчети, които се представят на ръководството; форми на докладване при откриване на грешки, нередности, неправилна употреба, измами или злоупотреба.

1. Текущо наблюдение, самооценка

Една от основните цели на системата за финансово управление и контрол е да подпомага мениджмънта и други заинтересовани страни при оценка надеждността на финансовите отчети на дружеството.

Основните характеристики на системата за финансово управление и контрол в процеса на изготвяне на финансовия отчет за 2018г., са:

Компоненти	Принципи
Среда на контрол	<p>Определяне на средата, в която дружеството функционира:</p> <ul style="list-style-type: none"> индустрия, регуляторни фактори, обща рамка за финансово отчитане; естеството на предприятието – дейност, собственост, организационно – управлена структура, инвестиционна политика, структура на финансиране; избор и прилагане на счетоводната политика; бизнес намерения / бизнес програма и резултати; оценка на финансовите показатели.
Оценка на риска	Идентифициране и оценка на рисковете от съществени отклонения на ниво „финансов отчет“ и „вярност на отчитане на сделки и операции, салда по сметки и оповестявания“.
Контрол на дейностите	Спазване на правилата и процедури, кореспондиращи с: <ul style="list-style-type: none"> Оторизацията; Прегледите на резултатите от дейността; Обработка на информацията; Физическите контроли; Разпределение на задълженията
Информация и комуникация	Прилагане на информационните системи – автоматизирани или неавтоматизирани за: иницииране, отразяване, обработка и отчитане на сделки и операции или други финансови данни, включени във финансовия отчет; осигуряване и навременност, наличие и точност на информацията, анализ, текущо наблюдение на резултатите от дейността, политиките и процедурите, ефективното разпределение на задълженията чрез приложимите системи за сигурност в приложимите програми, бази данни и операционна система, вътрешния и външния обмен на информацията.
Действия по мониторинга	Текущо наблюдение на въведените системи и контроли, тяхната ефективност във времето, извеждане на проблеми или очертаване на области, нуждаещи се от подобреие.

XVII. ПРОМЕНИ В УПРАВИТЕЛНИТЕ ОРГАНИ (съл. т. 16 от Приложение № 10)

През 2018 г. няма промяна в управителните органи на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД.

XIX. РАЗМЕР НА ВЪЗНАГРАЖДЕНИЯТА НА ГРАДИТЕ И/ИЛИ ПОЛЗИТЕ НА ВСЕКИ ОТ ЧЛЕНОВЕТЕ НА УПРАВИТЕЛНИТЕ И КОНТРОЛНИТЕ ОРГАНИ (т. 17 от Приложение № 10)

- *Информация за получените възнаграждения на членовете на управителните и контролните органи на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД:*

- *Информация за получените непарични възнаграждения на членовете на управителните и контролните органи на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД: няма*

- *Информация за условни възнаграждения, възникнали през годината на членовете на управителните и контролните органи на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД: няма*

- *Информация за разсрочени възнаграждения, възникнали през годината на членовете на управителните и контролните органи на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД: няма*

- *Информация за дължимите от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД суми за изплащане на пенсии, обезщетения при пенсиониране или други подобни обезщетения: няма*

- *Информация за дължимите от дъщерните дружества суми за изплащане на пенсии, обезщетения при пенсиониране или други подобни обезщетения: неприложимо*

XX. ИЗВЕСТНИ НА „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД ДОГОВОРЕНОСТИ, в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял дялове от настоящи съдружници (съл. т. 19 от Приложение № 10)

На „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не са/са известни следните договорености (включително и след приключване на финансовата година), в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял дялове от настоящи съдружници: неприложимо

XXI. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ВИСЯЩИ СЪДЕБНИ, АДМИНИСТРАТИВНИ И АРБИТРАЖНИ ПРОИЗВОДСТВА (съл. т. 20 от Приложение № 10)

- Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи негови задължения в размер най-малко 10 на сто от собствения му капитал: няма
- Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи негови вземания в размер най-малко 10 на сто от собствения му капитал: няма

XXII. ПЕРСПЕКТИВИ ЗА РАЗВИТИЕ НА „ДКЦ У - Пловдив“ ЕООД (съгл. чл. 39, т.4 от ЗС)

Мисия:

“Оказване на модерна и качествена специализирана медицинска помощ на пациентите на дружеството”

Мисията е съобразена с основните елементи на бизнеса, като клиенти, пазари и други. Мисията е израз на смисъла на съществуване и ценностната система на лечебното заведение. Дава отговор на въпросите: „Каква е дейността?“, „Какъв е потребителят?“, „Какво е ценно за него?“.

Основна дейност	<ul style="list-style-type: none"> • Извънболнична медицинска дейност.
Клиенти	Населението
Пазарен обхват	<p>Обхватът на пазара включва пациенти от: Жилищен комплекс “Тракия, Община Пловдив, областта и цялата страна</p>
Конкуренти	<ul style="list-style-type: none"> • Лечебни заведения за оказване на извънболнична медицинска помощ •

Стратегии:

- 1. Стратегия за пазарно развитие:**
 - Задоволяване в максимална степен потребностите на основните потребителски сегменти;
 - Предлагане на конкурентни цени;
- 2. Стратегия на вътрешно развитие:**
 - Оптимизиране на оперативните разходи;
 - Увеличаване производителността и рентабилността на труда;
 - Повишаване квалификацията на работниците/служителите;

Фирмени политики:**Продуктова политика:**

- Високо качество на предлаганите услуги;
- Стриктно спазване срока за изпълнение;
- Използване на медикаменти и медицински консумативи с доказано качество;

Кадрова политика:

- Поддържане на оптимална структура на персонала в зависимост от дейността на дружеството;
- Развитие на персонала (увеличаване / намаляване);
- Принцип на съвместяване на длъжности;
- Квалификация и преквалификация на персонала;

Социална политика:

- Насърчаване на социалния статус на работещите в дружеството;
- Подобряване условията на труд;
- Социални придобивки за служителите;

Фирмена култура:

- Лоялност към пациентите и дружеството;
- Фирмени ценности и традиции;

Инвестиционна политика:

- Стратегически хоризонт на инвестициите;
- Модернизиране и степен на обновяване на материалната базата;

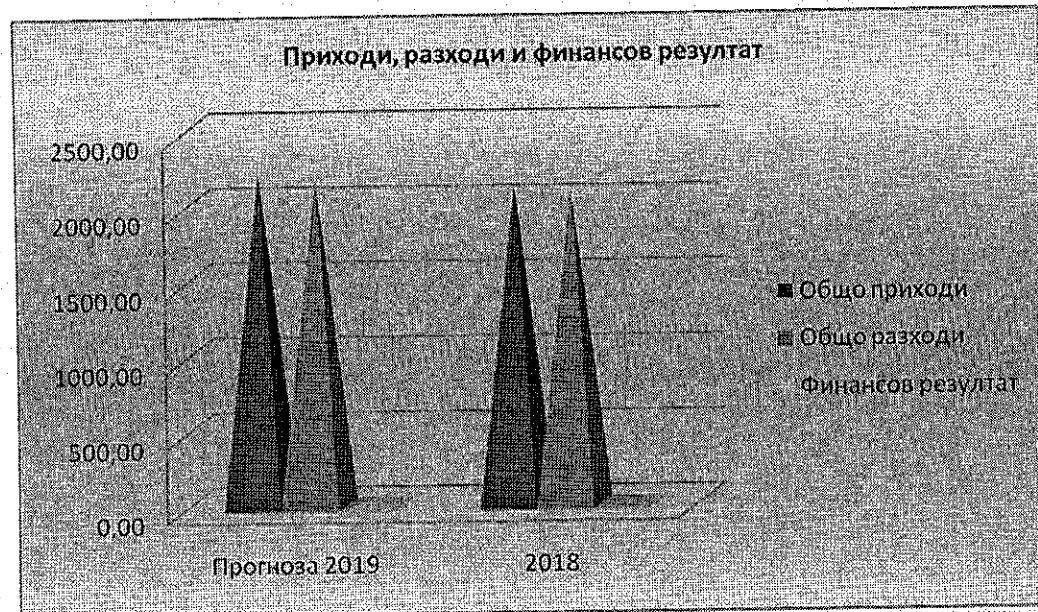
№	Показатели:	Прогноза 2019	2018	Прогноза 2019/2018	
		година	година	стойност	процент
1	Финансов резултат	48	46	2	+4,3%
2	Нетни приходи от продажби	2090	2029	61	+3,0%
3	Общо приходи от оперативна дейност	2195	2134	61	+2,9%
4	Общо приходи	2195	2134	61	+2,9%
5	Общо разходи за оперативна дейност	2135	2080	55	+2,6%
6	Общо разходи	2136	2081	55	+2,6%
7	Собствен капитал	1476	1428	48	+3,4%
8	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	190	183	7	+3,8%
9	Обща сума на активите	1662	1597	65	+4,1%
10	Краткотрайни активи	420	416	4	+1,0%
11	Краткосрочни задължения	190	183	7	+3,8%
12	Краткосрочни вземания	110	110	0	0,0%
13	Краткосрочни финансови активи (без парични средства)	0	0	0	0,0%
14	Парични средства	300	295	5	+1,7%
15	Материални запаси	10	11	-1	-9,1%
16	Дългосрочни задължения	0	0	0	0,0%

Рентабилност					
17	Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0,0230	0,0227	0,0003	1,3%
18	Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/7)	0,0325	0,0322	0,0003	1,0%
19	Коеф. на рентабилност на пасивите (1/8)	0,2526	0,2514	0,0013	0,5%
20	Коеф. на капитализация на активите (1/9)	0,0289	0,0288	0,0001	0,3%
Ефективност					
21	Коеф. на ефективност на разходите (4/6)	1,0276	1,0255	0,0022	0,2%
22	Коефициент на ефективност на разходите от оперативна дейност (3/5)	1,0281	1,0260	0,0021	0,2%
Ликвидност					
23	Коеф. на общ ликвидност (10/11)	2,2105	2,2732	-0,0627	-2,8%
24	Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	2,1579	2,2131	-0,0552	-2,5%
25	Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	1,5789	1,6120	-0,0331	-2,1%
26	Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	1,5789	1,6120	-0,0331	-2,1%
финансова автономност					
27	Коеф. на финансова автономност (7/8)	7,7684	7,8033	-0,0349	-0,4%
28	Коеф. на платежоспособност (9/8)	8,7474	8,7268	0,0206	0,2%

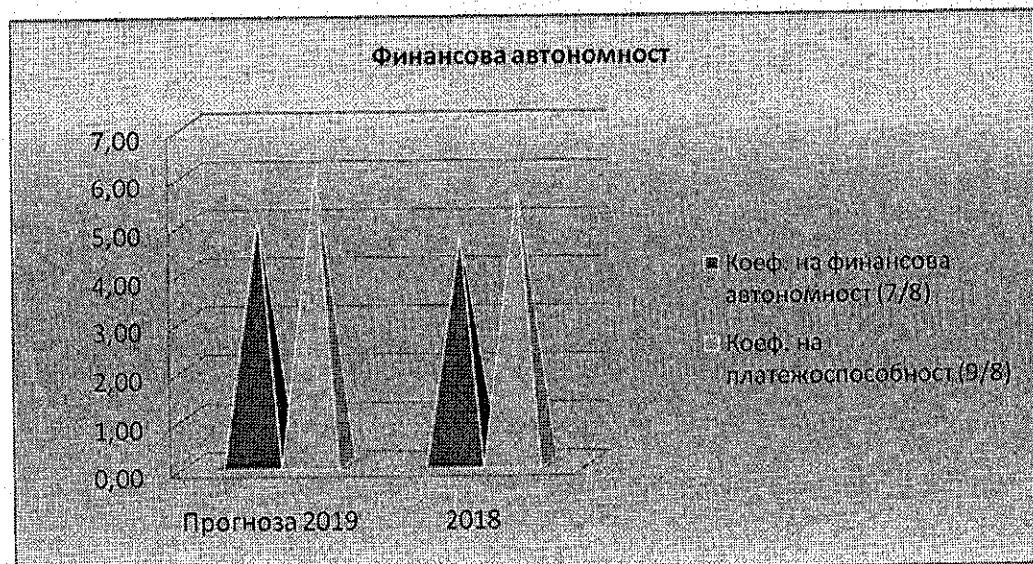
	Прогноза 2019	2018
Общо приходи от оперативна дейност	2195,00	2134,00
Общо разходи за оперативна дейност	2135,00	2080,00



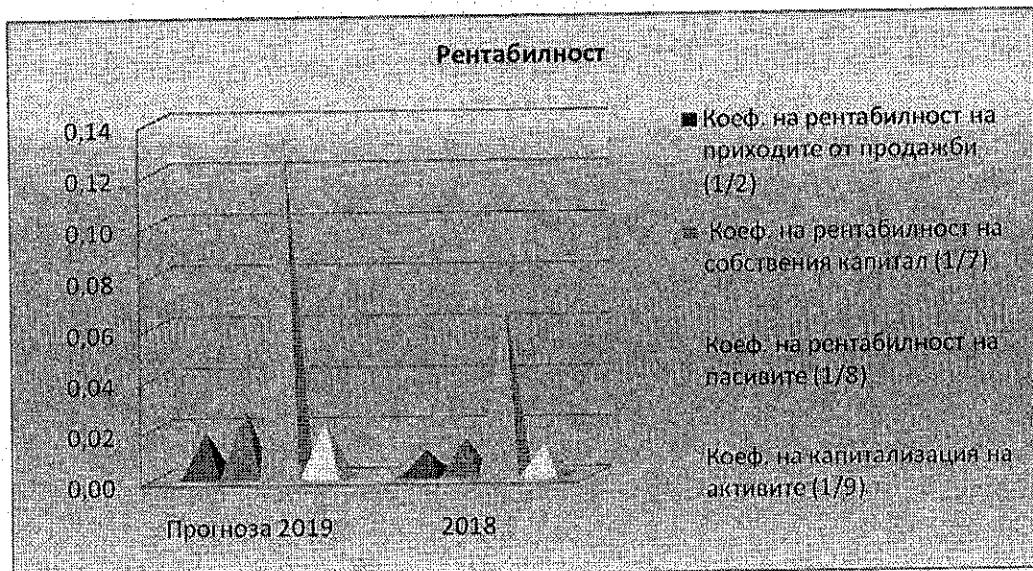
	Прогноза 2019	2018
Общо приходи	2195	2134
Общо разходи	2136	2081
Финансов резултат	48	46



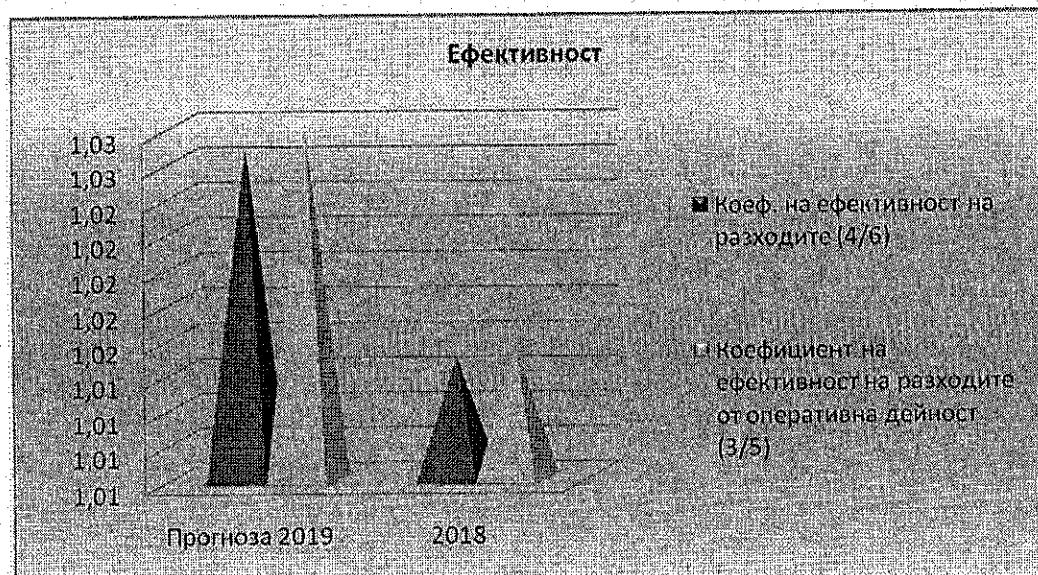
	Прогноза 2019	2018
Коф. на финансова автономност (7/8)	7,77	7,80
Коф. на платежоспособност (9/8)	8,75	8,73



	Прогноза 2019	2018
Коф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0,023	0,023
Коф. на рентабилност на собствения капитал (1/7)	0,033	0,032
Коф. на рентабилност на пасивите (1/8)	0,253	0,251
Коф. на капитализация на активите (1/9)	0,029	0,029



	Прогноза 2019	2018
Коф. на ефективност на разходите (4/6)	1,028	1,025
Кофициент на ефективност на разходите от оперативна дейност (3/5)	1,028	1,026



	Прогноза 2019	2018
Коеф. на обща ликвидност (10/11)	2,211	2,273
Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	2,158	2,213
Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	1,579	1,612
Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	1,579	1,612

