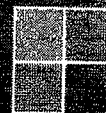


ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

„ДКЦ V – ПЛОВДИВ“ ЕООД
2019г.

2020 година



Годишният доклад за дейността на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, гр. Пловдив за 2019 г. е изготвен съгласно изискванията на чл. 39 на Закона за счетоводството, чл. 100н, ал. 7 от ЗППЦК и Приложение № 10 към Наредба N:2 от 17.09.2003г. за проспектите при публично предлагане и допускане до търговия на регулиран пазар на ценни книжа и за разкриването на информация (Приложение № 10), на база анализ на развитието, пазарните тенденции и присъствие, обществената, макро- и микро-икономическата среда, финансово-икономическото състояние на дружеството за 2019 г. и перспективите за развитие.

21.02. 2020 г.
гр. Пловдив

Управител:
(Д-р Олимпия Литовйска)



I. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ

Дружеството е вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията с ЕИК 000466329

Фирма: „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД
Седалище: гр. Пловдив
Адрес на управление: гр. Пловдив, ж.к. "Тракия", ул. "Съединение" № 42
Предмет на дейност: 1. Осъществяване на специализирана извънболнична помощ, диагностика, лечение, рехабилитация, дейност по профилактика на болести и ранно откриване на заболявания, наблюдение на болни, консултации и други дейности съгласно чл.11, ал.1 от Закона за лечебните заведения /ЗЛЗ/;
2. Извършване на първо и второ психологическо изследване по чл.152, ал.1, т.2 и ал.2 от Закона за движение по пътищата в организирана за целта психологическа лаборатория;
3. Дружеството може да разкрие до 10 /десет/ легла за краткосрочно наблюдение и лечение в рамките и съгласно закона –чл.8, ал.2 от ЗЛЗ.

Собственост: Дружеството е:
100 % - общинска собственост;

Капитал: Дружеството е с капитал 294 760.00 лв., разпределен в 29 746 бр. дялове с номинална стойност 10.00 лв. всеки един.

Съдружници:	Участие в капитала:
Община Пловдив	100%
Общо: Община Пловдив	100.00%

Органи на управление: Дружеството се управлява и представлява от:
Д-р Олимпия Кирилова Литовойска - управител;

Лицензии, разрешителни за осъществяване на дейността: Удостоверение № 1439/04.06.2015 г. от. с Удостоверение №1439/04.06.2016 г. за регистрация, издадено от Министерство на здравеопазването- Регионална здравна инспекция Пловдив

Клонове (чл. 39, т.7 от ЗС): Дружеството няма регистрирани клонове.

Свързани лица: Дружеството няма свързани лица.

II. ХАРАКТЕРИСТИКА НА ДЕЙНОСТТА (съгл. чл.39, т.1 от ЗС)

Осъществяваната от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД основна дейност е:

- ♦ Осъществяване на специализирана извънболнична помощ, диагностика, лечение, рехабилитация, дейност по профилактика на болести и ранно откриване на заболявания, наблюдение на болни, консултации и други дейности съгласно чл.11, ал.1 от Закона за лечебните заведения /ЗЛЗ/.

Реализираните приходи по видове услуги от дейността за 2019 г. и тяхното изменение спрямо 2018 г. са както следва:

Реализирани приходи от продажби			
по видове стоки/ продукти/услуги	2019	2018	изменение %
РЗОК	1465	1408	104%
Свободен прием	443	389	114%
Издръжка -наеми	239	229	104%
други	2	4	50%
финансирания	109	103	106%
Общо приходи от продажби	2258	2134	106%

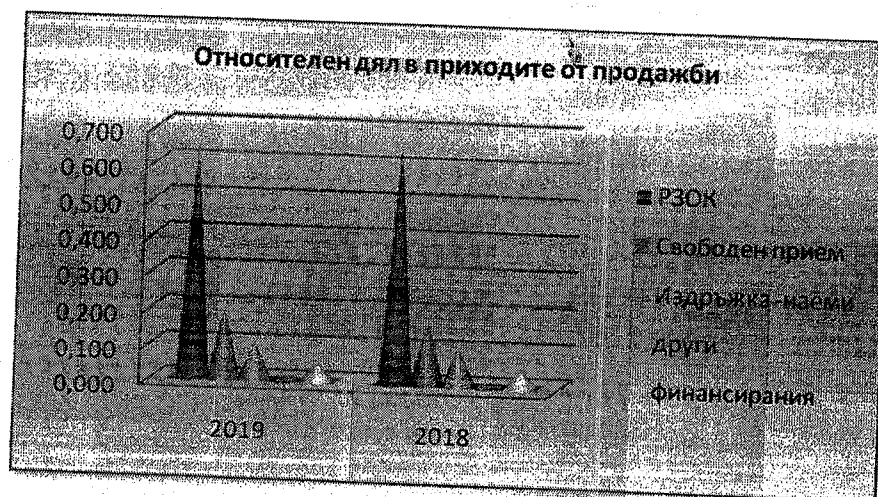


Реализираните услуги в натурално изражение за 2019 г. и тяхното изменение спрямо 2018 г. са както следва: неприложимо

Относителният дял на реализираните услуги в приходите от продажби на дружеството за 2019 г. и неговото изменение спрямо 2018 г. (съгл. т.1 от Приложение № 10) е както следва:

(%)

Относителен дял в приходите от продажби			
по видове стоки/ продукти/услуги	2019	2018	изменение %
РЗОК	0,649	0,660	98%
Свободен прием	0,196	0,182	108%
Издръжка-наеми	0,106	0,107	99%
други	0,001	0,002	47%
финансирания	0,048	0,048	100%



„ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД реализира своите услуги на следните пазари (съгл. т.2 от Приложение № 10):

> **Вътрешни**

- В страната

Реализираните на вътрешните и външните пазари приходи по видове услуги от дейността за 2019 г. и тяхното изменение спрямо 2018 г. (съгл. т.2 от Приложение № 10) са както следва: неприложимо

Основните клиенти на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, техният относителен дял в общите приходи от продажби за 2019г. и изменението спрямо 2018г. (съгл. т.2 от Приложение № 10) са както следва:

Наименование	Основни клиенти на „ДКЦ V-Пловдив“ ЕООД		
	относителен дял		
	2019	2018	Изменение %
РЗОК	1465	1408	104%
Други	793	725	109%
Общо	100%	100%	

Видно от таблицата основните клиенти на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, чийто относителен дял надхвърля 10% от приходите от продажби са, (съгл. т.2 от Приложение № 10) както следва:

Основни клиенти на "ДКЦ V-Пловдив" ЕООД с относителен дял над 10% от приходите от продажби				
Наименование	относителен дял %	ЕИК	седалище и адрес на управление	връзка / взаимоотношения с дружеството
РЗОК-Пловдив	64,88	1218582201572	Гр.Пловдив ул. Хр.Чернопеев" № 14	Договор

- Основните доставчици на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, техният относителен дял в общите разходи за 2019г. и изменението спрямо 2018г. (съгл. т.2 от Приложение № 10) са както следва: неприложимо

Видно от таблицата основните доставчици „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, чийто относителен дял надхвърля 10% от разходите за суровини и материали (съгл. т.2 от Приложение № 10) както следва: неприложимо

➤ РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО Е ИЗПРАВЕНО ДРУЖЕСТВОТО

При осъществяване на дейността си „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД е изложено на определени рискове, които оказват въздействие върху неговите резултати.

- ♦ Систематични рискове:

✓ Политически риск:

Политическият риск отразява влиянието на политическите процеси в страната, които от своя страна влияят върху възвръщаемостта на инвестициите. Определящ фактор за дейността на даден отрасъл и респективно дейността на фирмата е формулираната от правителството дългосрочна икономическа програма, както и волята да се осъществяват набелязаните приоритетни стъпки. Степента на политическия риск се асоциира с вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството икономическа политика или в по-неблагоприятния случай - смяна на правителството и като следствие от това с опасността от негативни промени в инвестиционния климат.

В условията на международна нестабилност, породена и от надигания се тероризъм, политическият риск зависи от мерките, които правителството предприема за противодействие и за ограничаване на негативните ефекти от кризата. Икономическата и фискална политика на правителството е насочена към:

- постигане на трайна макроикономическа устойчивост;
- стимулиране конкурентоспособността на икономиката;
- подобряване качеството на социалните системи и стандарта на живот.

Основните политически рискове за България засягат:

- Стабилността на българското правителство - от това до голяма степен зависи изпълнението на заложените големи енергийни и инфраструктурни проекти, тъй като те са пряко зависими от подкрепата на правителствения орган. Политическата несигурност кара правителството да се концентрира върху популистки мерки с цел да се хареса на избирателите за сметка на разходи, които да доведат до растеж в по-дългосрочен план. Бюджет, който да се хареса на всички – и на протестиращите за повече социални помощи, и на протестиращите за по-малко корумпирана държава, и на бизнеса. На пръв поглед с финансовата рамка на държавата за следващите години правителството се е опитало да постигне точно това: да увеличи социалните плащания, като едновременно с това маркира някакви намерения за реформи в администрацията, образованието и здравеопазването.
 - *Бавното възстановяване от икономическата криза.* В тази насока следва да се обърне внимание на: действителния растеж – дали ще отговори на правителствените прогнози; очакваното покачване на износа; възможността на правителството да взема изгодни заеми на международните пазари; полаганите усилия за умерено възстановяване на вътрешното потребление;
 - *Извършените реформи и оптимизирането на процеса по усвояване на средства от ЕС.* Наблюдение на: реформите в неефективните пенсионно-осигурителни системи, здравната система и образованието; административната координация при финансирането на проекти от ЕС, подобряване процеса на отпускане, координиране и управление на средствата по европейски програми;
 - *Борбата срещу корупционните практики и организираната битова престъпност* - резултатите рефлектират върху доверието на Европа и чуждестранните инвеститори;
 - Оценката на международните рейтингови агенции за стабилността на публичните финанси на страната.
 - Правителствата се ангажират с деклариране, че ще продължават да провежда консервативна и дисциплинирана фискална политика, поддържаща референтни нива на бюджетен дефицит и стабилност в трансфера на публични финанси.
- * *На база посоченото и познаването на политическата среда в страната, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме политическия риск като: среден.*

✓ **Макроекономически рискове:**

Икономиката на България като малка държава е силно зависима от европейската и световната икономика. Подобриенето на водещите индикатори за еврозоната формират очаквания за нейното бавно и постепенно възстановяване. В краткосрочен план вътрешното търсене се очаква да бъде благоприятно повлияно от забавянето на инфлационните процеси.

Конюктурноводещите индикатори показаха известно подобрене през последните месеци, но основните пазарни движещи сили се очаква да останат силно променливи. Темповете на възстановяване на световната икономика се очаква да останат умерени. В същото време, с нарастване на структурните предизвикателства, икономическата активност в развиващите се страни показва известна загуба на инерция.

Пазарните обеми, както и маржове се очаква да продължат да бъдат под натиск, независимо от очакваното възстановяване на икономиката.

Очакванията за бизнес климата са предпазливо оптимистични.

Най-голяма все още част от икономическия растеж се дължи на ударното усвояване на европейски средства.

Според министерство на финансите, рамката на бюджета за 2019г. е изготвена на база консервативна прогноза за основните макроекономически показатели".

➤ **Валутен риск:**

Валутният риск обобщава възможните негативни ефекти върху възвращаемостта на инвестициите в страната, вследствие на промени във валутния курс. Като гарант за макроикономическата стабилност, България ще запази паричния съвет при съществуващото равнище на фиксиран валутен курс от 1.95583 лева за 1 евро до присъединяването на страната към еврозоната.

В зависимост от степента, в която по веригата на предлагането по-високите вносни цени се пренасят в страната, може да се очаква повишаване на крайните цени и/или понижаване на печалбите на фирмите.

* *На база посоченото и познаването на икономическата среда в страната, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме валутния риск като: нисък.*

➤ **Инфлационен риск:**

Инфлацията в страната е важен фактор, касаещ реалната възвращаемост на инвестициите в България. Основните рискове, свързани с инфлацията се отнасят до развитието на международните цени и до темпа на икономически растеж в страната. *Средногодишната инфлация остана ниска под влияние на благоприятната конюнктура на международните пазари на суровини.*

В същото време ниският икономически растеж на българската икономика запазва базисната инфлация на ниско равнище към днешна дата, тъй като домакинствата се адаптираха към несигурната икономическа среда и продължават да спестяват, свивайки вътрешното потребление.

Годишна инфлация, измерена чрез Индекс на потребителските цени, по години												
2007г.	2008г.	2009г.	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.
12,50%	7,80%	0,60%	4,50%	2,80%	4,20%	-1,60%	-0,90%	-0,40%	-0,80%	2,10%	2,80%	3,10%

Източник: НСИ

Според МФ вече има сигнали за оттласкване, най-вече заради повишените цени на електроенергията. Повишаването на инфлационните очаквания предполага засилване на инвестициите в икономиката и нарастване на търсенето на работна ръка, което вече се забелязва.

* *На база посоченото по-горе, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме инфлационния риск като: нисък.*

➤ **Риск от лицензионни режими:**

Отговорните власти провеждат политика по намаляване броя на утежняващите лицензии и разрешителни, и опростяване на тези, които останат в сила. Това ще окаже благоприятно влияние върху ограничаването на бюрокрацията и корупционните практики. Създадена е и информационна система - административен регистър на регулаторните режими (лицензионни, разрешителни, регистрационни, съгласувателни).

* *На база посоченото по-горе и познаването на регулаторната среда, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме риска от лицензионни режими като: нисък.*

➤ **Други рискове, свързани с влиянието на основните макроикономически фактори:**

Рискът, асоцииран със степента на стабилност и перспективите за растеж на националната икономика, влияе съществено при формиране на нагласите и поведението на инвеститорите.

Прогнозите на експертите за 2019 г. са икономиката ще продължи да расте макар и леко да забавя темпото, постигнато през последните две години. И ако през изминалата 2018 г. напредъкът се е движел основно от износ и потребление, очакванията за 2019 г. са водещо да е вътрешното търсене. Аргументът - подобрени условия на пазара на труда. В допълнение лихвите по кредити и депозити ще останат ниски, като очакванията са заемите за фирмите и домакинствата да нараснат с по-високи темпове през новата година, което също ще повлияе на потреблението. То от своя страна ще доведе до умерена, но положителна инфлация през новата 2019 г. Очакванията са тя да бъде допълнително подкрепена и от по-високите цени на петрола.

В същото време външните рискове за икономиката остават същите като през 2018 г. - свързани с по-ниския икономически растеж в Китай, забавяне на еврозоната и продължаващо влошаване на икономиката на Турция.

- Очакванията на повечето икономисти и организации са през 2019 г. БВП на България да продължава да расте.

* На база посоченото по-горе, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме другите рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори като: ниски.

♦ Несистематични (микроикономически) рискове:

Традиционно несистематичните рискове се разглеждат на две нива – отраслов риск, касаещ несигурностите в развитието на отрасъла ни и общ фирмен риск, произтичащ от спецификите на дружеството ни.

✓ **Отраслов (секторен) риск:**

Появява се във вероятността от негативни тенденции в развитието на отрасъла като цяло, нормативната база, конкурентната среда и характеристиките на пазарната среда за продуктите, употребявани в отрасъла. Рискът се свързва преди всичко с отражението върху възможността за реализиране на доходи в рамките на отрасъла и по-конкретно измененията в специфичната нормативна база.

* На база посоченото по-горе и спецификата на отрасъла ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме отрасловия риск като: висок.

✓ **Фирмен риск:**

Свързан е с характера на основната дейност на дружеството, организацията на цялостната му активност, както и с обезпечеността на дружеството с финансови ресурси. Подкатегории на фирмения риск са: бизнес риск и финансов риск. Основният фирмен риск е свързан със способността на дружеството да генерира приходи, а оттам и положителен финансов резултат.

Управлението на фирмения риск за дружеството ни засяга анализа на услугите, които се предлагат от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, обезпечеността с човешки ресурси, управленските решения на оперативното и стратегическо ниво, контрола върху прилагането на приетите планове и стратегии за развитие.

* На база посоченото по-горе и спецификата на дейността ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме фирмения риск като: нисък.

✓ Финансов риск:

Финансовият риск на дружеството е свързан с възможността от влошаване на събираемостта на вземанията и изплащането на задълженията към институциите, което би могло да доведе до затруднено финансово състояние.

Като основен проблем в макроикономически аспект са високите стойности на междуфирмена задължнялост. Негативен ефект върху предприятията и задължнялостта имат ниският ръст на БВП, неблагоприятният бизнес климат, свиването на инвестициите, нарастването на случаите с фактическа неплатежоспособност, фалитите и бавните процедури по несъстоятелност. Броят на необслужените кредити остава висок. Положително влияние върху задължнялостта може да се очаква от засилването на износа, получаването на средства от ЕС и евентуалното ускоряване на икономическия ръст у нас благодарение на постепенното икономическо подобрене в страните на ЕС. Но основно решение на проблема засега е ускореното усвояване на еврофондове и по-достъпното, нисколихвено, банково финансиране за бизнеса, както и директивното налагане на срокове за разплащане.

Управлението на финансовия риск за дружеството ни е фокусирано върху оптимизиране на оперативните разходи /повишаване събираемостта на вземанията/ определяне на адекватни и конкурентоспособни цени на услугите, адекватна оценка на формите на поддържане на свободни ликвидни средства.

* На база посоченото по-горе и анализа на финансовото ни състояние, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме финансовия риск като: нисък.

✓ Ликвиден риск:

Неспособността на дружеството да покрива насрещните си задължения съгласно техния падеж е израз на ликвиден риск. Ликвидността зависи главно от наличието в дружеството на парични средства или на съответните им алтернативи. Другият основен фактор, който влияе силно е свързан с привлечения капитал. Той трябва да се поддържа в оптимално равнище, като се контролира както нивото на заемните средства, така и стойностите на задълженията към доставчиците и от клиентите на дружеството.

Управлението на ликвидния риск за дружеството ни изисква консервативна политика по ликвидността чрез постоянно поддържане на оптимален ликвиден запас парични средства, добра способност за финансиране на фирмената дейност, осигуряване и поддържане на адекватни кредитни ресурси, ежедневен мониторинг на наличните парични средства, предстоящи плащания и падежи.

* На база посоченото по-горе и анализа на задълженията на дружеството ни, както и съотношението между собствения ни и привлечен капитал, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ликвидния риск като: нисък.

✓ Ценови риск:

Ценовият риск се определя в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените разходи. Продажната цена трябва да бъде съобразена и с двата фактора, като се цели тя да покрива разходите на предприятието и да носи определена норма на печалба. Цената, съответно не следва да се отдалечава значително от дефинираната на пазара, тъй като това ще рефлектира върху търсенето на фирмените продукти/услуги.

Управлението на ценовия риск за дружеството ни изисква периодичен анализ и преговаряне на договорните параметри с клиенти и доставчици съобразно пазарните промени.

* На база посоченото по-горе, пазарната конюнктура, както и себестойността на произведената от нас продукция / предлагани услуги, както и нивото на вътрешнофирмени разходи и нивото на печалбата ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ценовия риск като: *среден*.

✓ **Риск, свързан с паричния поток:**

Рискът, свързан с паричния поток разглежда проблемите с наличните парични средства в дружеството. Тук от съществено значение е договорната политика, която следва да защитава фирмените финанси, като гарантира регулярни входящи потоци от страна на клиенти, както и навременни плащания на задълженията.

• Управлението на риска, свързан с паричните потоци за дружеството ни изисква поддържане на положителна стойност на ликвидността, т.е. готовност за посрещане на текущите задължения.

* На база посоченото по-горе и анализа на входящите и изходящите ни парични потоци, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с паричния поток като: *среден*.

✓ **Кредитен риск:**

Ако дружеството използва заемни средства, то тогава е изложено на кредитен риск. Възниква, когато съществува вероятност кредиторите да не изпълнява съзнателно или да е в невъзможност да изпълни поетия от него ангажимент по сключения договор за заем или когато клиентите на дружеството не са в състояние да изплатят изцяло или в обичайно предвидимите срокове дължимите от тях суми.

Кредитната ни политика има отношение към събираемостта на вземанията, които следва да се контролират текущо чрез ежедневен преглед на откритите позиции по клиенти и извършените плащания.

* На база посоченото по-горе, познаването на кредитната политика на банките, състоянието на банковата система по време на финансова криза, както и кредитната политика на дружеството, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме кредитния риск като: *нисък*.

✓ **Инвестиционен риск:**

Инвестиционният риск се изразява в това дали реалната доходност от направена инвестиция се различава от предварително планираната такава. Налага се преразглеждане на планираните инвестиции и специално внимание върху тези с критична значимост за успеха на дружеството и върху тези с бърза възвръщаемост.

* На база посоченото по-горе и реализираните от нас инвестиционни мероприятия, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме инвестиционния риск като: *среден*.

✓ **Регулативен риск:**

Регулативният риск е свързан с вероятността да се понесат загуби в резултат на нарушения или неспазване на законовите и подзаконовни нормативни актове или вътрешнодружествените документи. Този риск се отнася и за промени в нормативната база, свързани с опазването на околната среда, както и с вероятността дружеството да не бъде в състояние да изпълнява предписанията и изискванията на екологичното законодателство и компетентните органи, за което да му бъдат налагани съответните наказания.

- * *На база посоченото по-горе, прилаганата от дружеството ни екологична политика и познаването на нормативната база, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме регулативния риск като: нисък.*

✓ **Рискове, свързани с продуктите и пазарите:**

- * Този риск се свързва с възможността на дружеството да извършва услуги, които не могат да се реализират успешно на съществуващия пазар. Рисковете по отношение на пазарите са свързани с ограниченията, които налагат международните пазари по отношение стандартите за качество. Пазарната война се води предимно на база цена, което води до нейното редуциране.

- * *На база посоченото по-горе и изпълнението на продуктовете и пласментната ни политики, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме рисковете, свързани с продуктите и пазарите като: среден.*

✓ **Риск, свързан с корпоративната сигурност:**

Този риск е актуален и засяга редица аспекти от фирмената сигурност като ефективно противодействие на нелоялната конкуренция; надеждна защита на търговската тайна; прилагане на практически мерки за редуциране и неутрализиране на корпоративни заплахи; мотивиране, обучаване и възпитаване на служителите за избягване пропуски в системата за фирмена сигурност.

- * *На база посоченото по-горе и познаване нивото на фирмена сигурност, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с корпоративната сигурност като: среден.*

ТАБЛИЦА НА АКТИВ® ЗА ПРОХОДИМОСТТА НА БИЗНЕСА

	Политически риск	Валутен риск	Инфлационен риск	Риск от лицензионни режими	Други рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори	Секторен риск	Фирмен риск	Финансов риск	Ликвиден риск	Ценови риск	Риск, свързан с паричния поток	Кредитен риск	Инвестиционен риск	Регулативен риск	Рискове, свързани с проектите и пазарите	Риск, свързан с корпоративната сигурност
Много Висок																
Висок																
Среден																
Нисък																
Без риск																

Труднопроходимо поле (много висок / висок / среден)

Леснопроходимо поле (нисък / без риск)

III. АНАЛИЗ на ФИНАНСОВИ и НЕФИНАНСОВИ ПОКАЗАТЕЛИ (съгл. чл. 39, т. 2 от ЗС)

✓ Финансови показатели

Постигнатите от дружеството **финансови показатели** за 2019 г. спрямо 2018 г. са както следва:

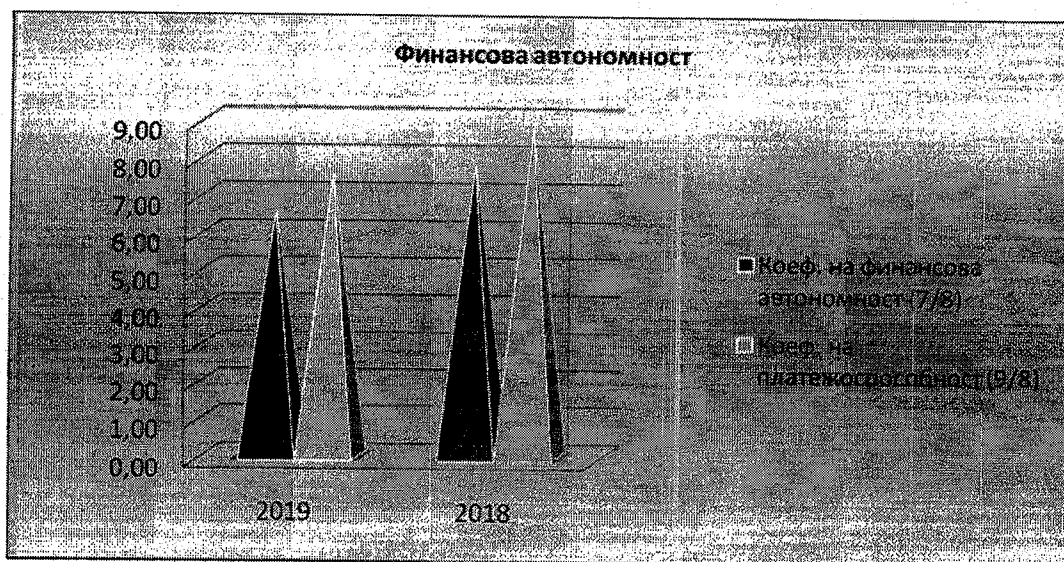
(хил. лв.)

№	Показатели:	2019	2018	2017/2016	
		година	година	стойност	процент
1	Финансов резултат	67	46	21	45,7%
2	Нетни приходи от продажби	2149	2029	120	5,9%
3	Общо приходи от оперативна дейност	2258	2134	124	5,8%
4	Общо приходи	2258	2134	124	5,8%
5	Общо разходи за оперативна дейност	2180	2080	100	4,8%
6	Общо разходи	2181	2081	100	4,8%
7	Собствен капитал	1495	1428	67	4,7%
8	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	228	183	45	24,6%
9	Обща сума на активите	1718	1597	121	7,6%
10	Краткотрайни активи	533	416	117	28,1%
11	Краткосрочни задължения	223	183	40	21,9%
12	Краткосрочни вземания	121	110	11	10,0%
13	Краткосрочни финансови активи (без парични средства)		0	0	0,0%
14	Парични средства	406	295	111	37,6%
15	Материални запаси	6	11	5	45,5%
16	Дългосрочни задължения	5	0	5	100,0%
Рентабилност:					
17	Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0,0312	0,0227	0,0085	37,5%
18	Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/7)	0,0448	0,0322	0,0126	39,1%
19	Коеф. на рентабилност на пасивите (1/8)	0,2939	0,2514	0,0425	16,9%
20	Коеф. на капитализация на активите (1/9)	0,0390	0,0288	0,0102	35,4%
Ефективност:					
21	Коеф. на ефективност на разходите (4/6)	1,0353	1,0255	0,0098	1,0%
22	Коефициент на ефективност на разходите от оперативна дейност (3/5)	1,0358	1,0260	0,0098	1,0%
Ликвидност:					
23	Коеф. на обща ликвидност (10/11)	2,3901	2,2732	0,1169	5,1%
24	Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	2,3632	2,2131	0,1501	6,8%
25	Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	1,8206	1,6120	0,2086	12,9%
26	Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	1,8206	1,6120	0,2086	12,9%
Финансова автономност:					
27	Коеф. на финансова автономност (7/8)	6,5570	7,8093	-1,2463	-16,0%
28	Коеф. на платежеспособност (9/8)	7,5351	8,7268	-1,1917	-13,7%

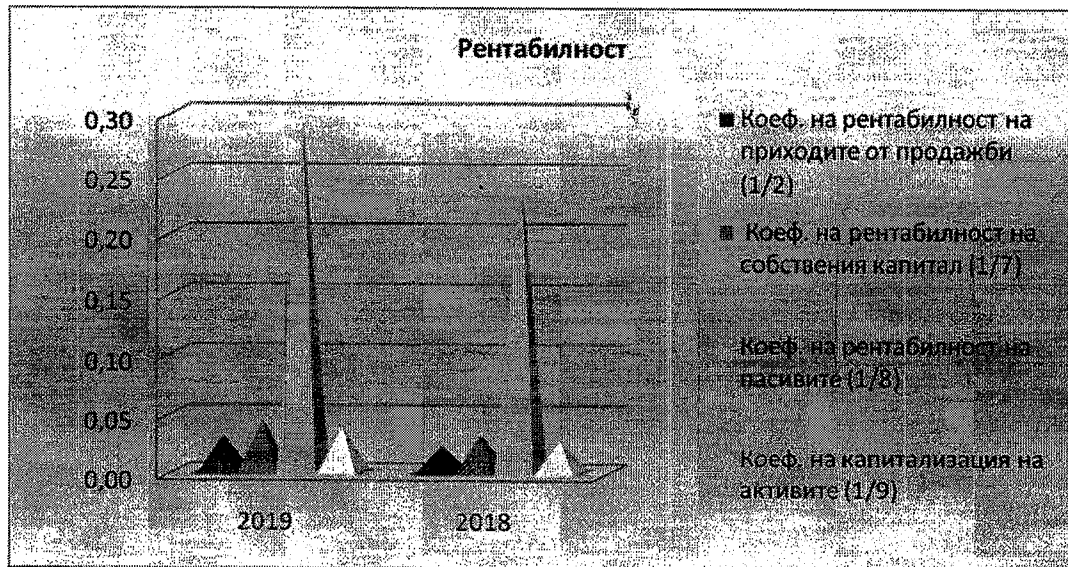
	2019	2018
Общо приходи	2258	2134
Общо разходи	2181	2081
Финансов резултат	67	46



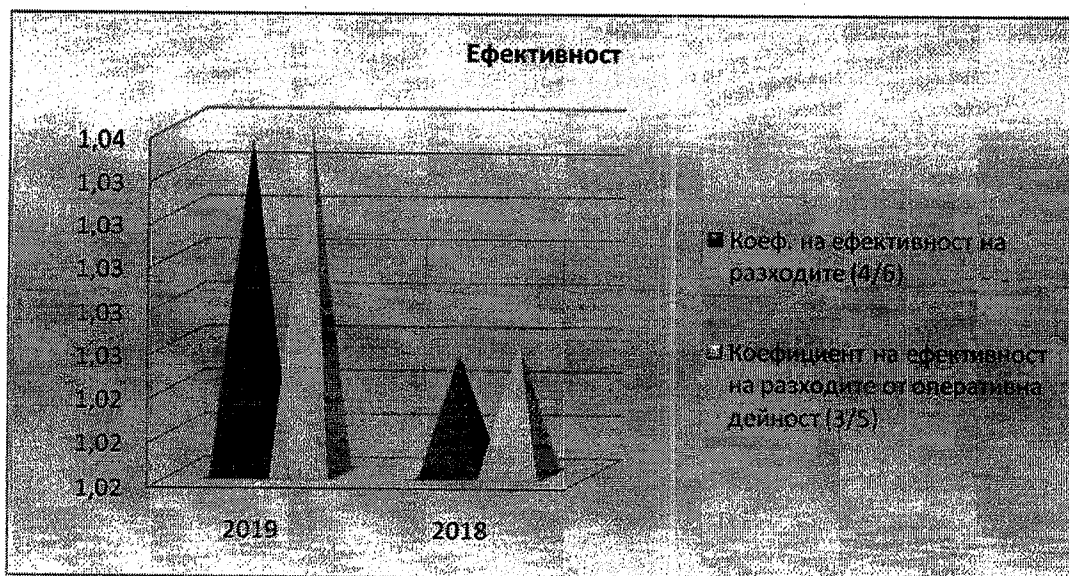
	2019	2018
Коеф. на финансова автономност (7/8)	6,56	7,80
Коеф. на платежеспособност (9/8)	7,54	8,73



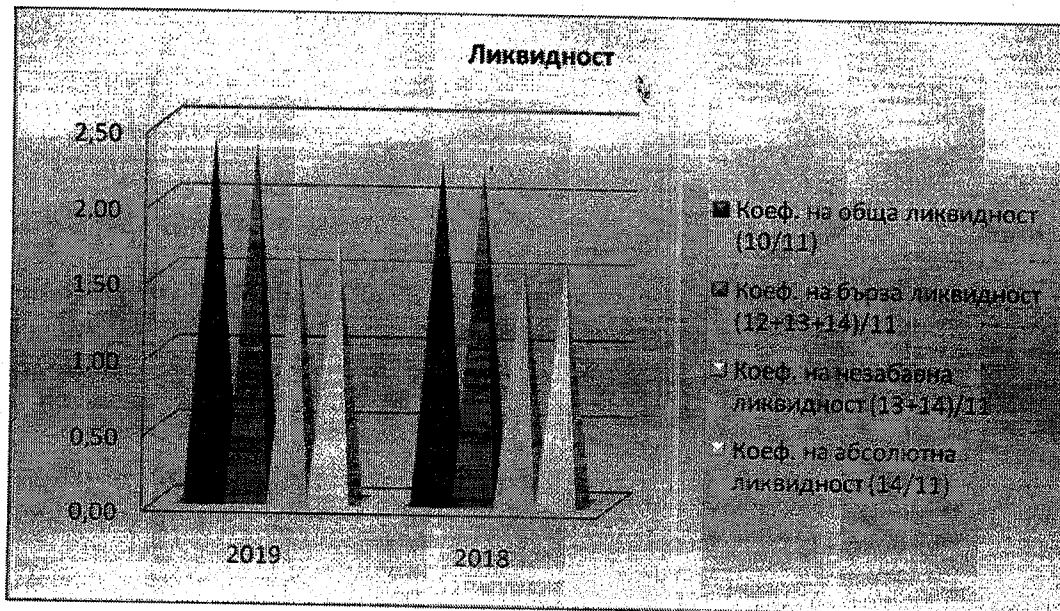
	2019	2018
Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0,031	0,023
Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/7)	0,045	0,032
Коеф. на рентабилност на пасивите (1/8)	0,294	0,251
Коеф. на капитализация на активите (1/9)	0,039	0,029



	2019	2018
Коеф. на ефективност на разходите (4/6)	1,035	1,025
Коефициент на ефективност на разходите от оперативна дейност (3/5)	1,036	1,026



	2019	2018
Коеф. на обща ликвидност (10/11)	2,390	2,273
Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	2,363	2,213
Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	1,821	1,612
Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	1,821	1,612



Стойността на дружеството за 2019 г. спрямо 2018 г. е както следва:

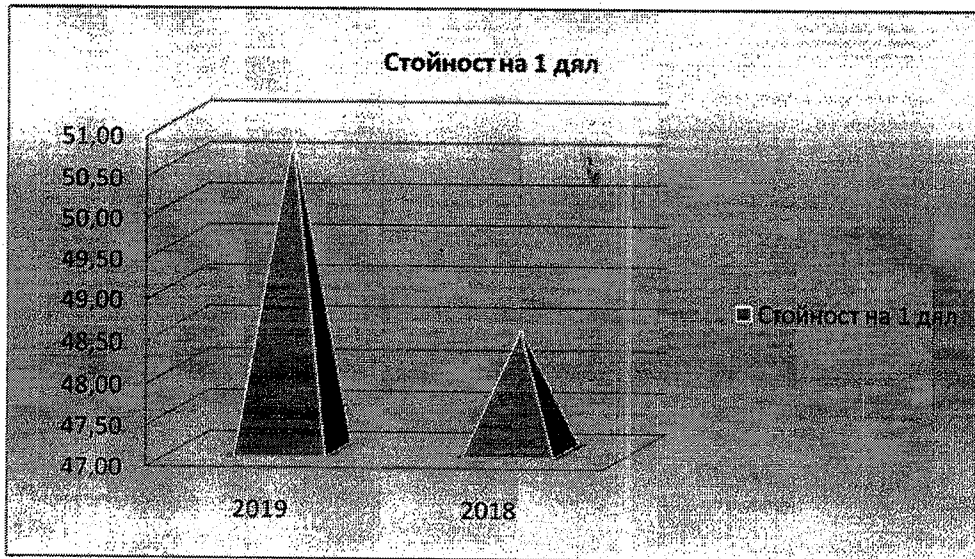
(лева)

	2019	2018
Стойност на 100% от собствения капитал	1 495 205	1 428 071
Брой дялове	29 476	29 476
Стойност на 1 дял	50,73	48,45



	2019	2018
Стойност на 1 дял	50,73	48,45

(лева)



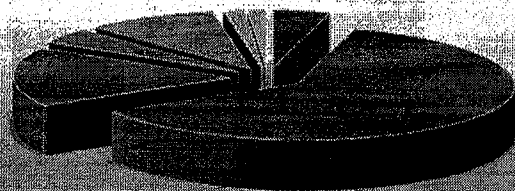
✓ Нефинансови показатели

✧ Численост и структура на персонала:

Категория	2019	2018
Общо, в т.ч.	71	73
Ръководители	3	3
Специалисти	44	43
Техници и приложни специалисти	12	10
Помощен административен персонал	3	7
Персонал, зает с услуги за населението, търговията и охраната	7	7
Квалифицирани работници в селското, горското, ловното и рибното стопанство	0	0
Квалифицирани работници и сродни на тях занаятчии	1	2
Машинни оператори и монтажници	1	1
Професии, неизискващи специална квалификация	0	0

(брой)

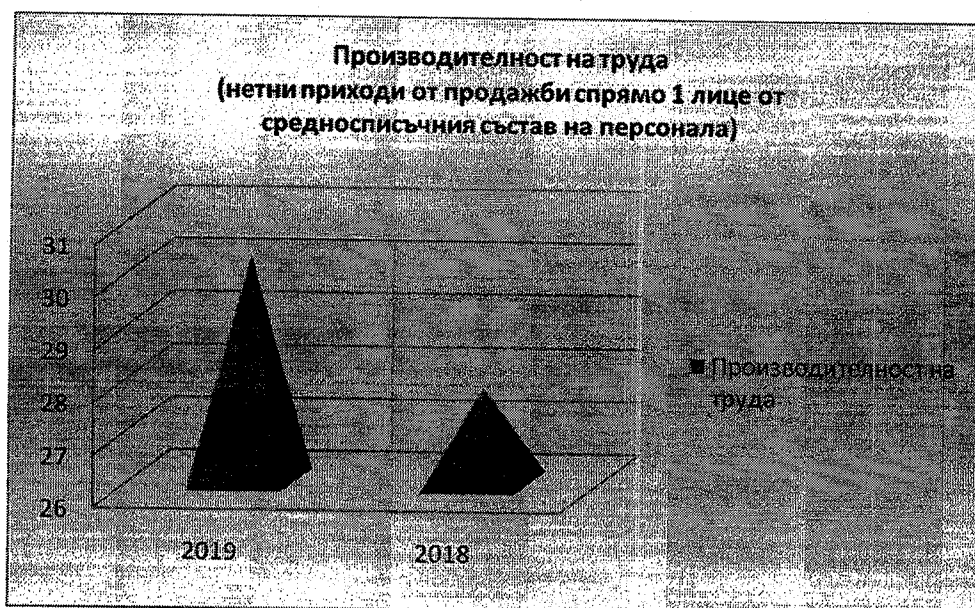
Разпределение на персонала по категории за 2018г.



- Ръководители
- Специалисти
- Техници и приложни специалисти
- Помощен административен персонал
- Персонал, зает с услуги за населението, търговията и охраната
- Квалифицирани работници в селското, горското, ловното и рибното стопанство
- Квалифицирани работници и сродни на тях занаятчии
- Машинни оператори и монтажници
- Професии, неизискващи специална квалификация

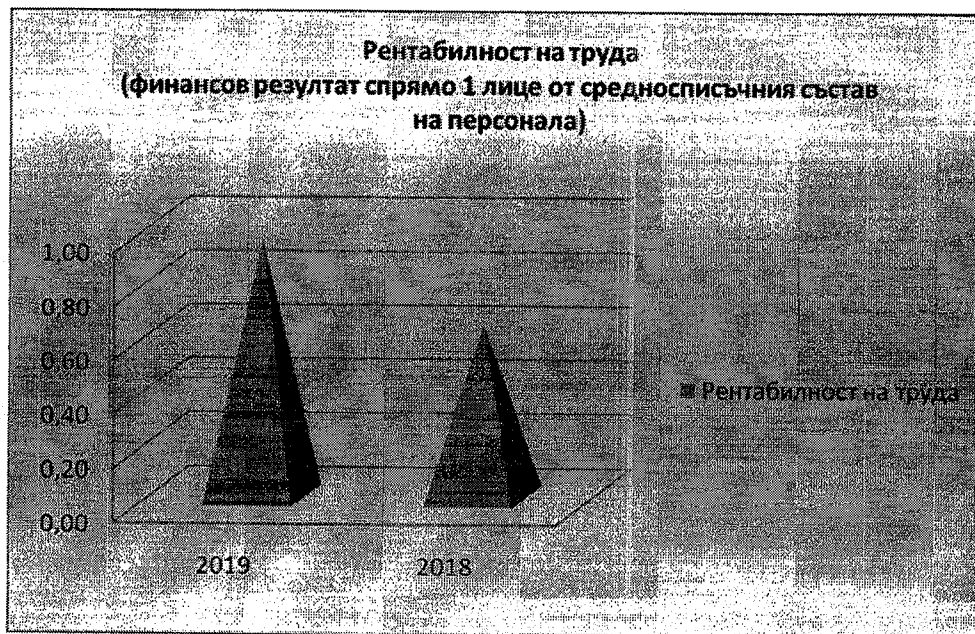
➤ Производителност на труда:

Производителност на труда		
Година	2019	2018
Средносписъчен състав	71	73
Нетни приходи от продажби	2 149	2 029
Нетни приходи от продажби / 1 лице	30	28



➤ Рентабилност на труда:

Рентабилност на труда		
Години	2019	2018
Средносписъчен състав	71	73
Финансов резултат	67	46
Финансов резултат / 1 лице	0,94	0,63



➤ Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала:

Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала		
Години	2019	2018
Персонал	71	73
Възнаграждения и осигуровки*	1 466	1 375
Издръжка на 1 лице, лв.	21	19

* От отчета за приходите и разходите

Издръжка на едно лице от персонала (лв.)		
	2019	2018
Издръжка на 1 лице	20,65	18,84



- **Картина на АКТИВ® за издържка на едно лице от средносписъчния състав на персонала спрямо производителност на труда и рентабилност на труда:**

Година	2019	2018
Издържка на едно лице от персонала	20,65	18,83562
Производителност на труда (спрямо нетни приходи от продажби)	30,26761	27,79452
Рентабилност на труда (спрямо финансов резултат)	0,94	0,63



➤ **политика по опазване на околната среда**

„ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД полага усилия за постигане на непрекъснато подобрене на екологичните показатели и резултатността си спрямо околната среда при осъществяване на дейността си, в предлагането на услуги

Основните принципи и приоритети на политиката по опазване на околната среда са:

- оценка влиянието върху околната среда на осъществяваните от дружеството дейности, предлаганите услуги;
- съответствие с нормативните изисквания по опазване на околната среда, имащи отношение към дейностите и процесите на дружеството и техните аспекти;
- спазване на всички нормативни актове и вътрешни разпоредби за опазване на околната среда;
- Следена на ключовите характеристики на процесите и дейностите, имащи значимо въздействие върху околната среда и вземане на предпазни мерки срещу потенциално замърсяване на околната среда;
- ефективно управление на генерираните отпадъци, намаляването и рециклирането им;
- ангажираността и съпричастността на работещите в дружеството по отношение на политика за опазване на околната среда;
- обучение и засилване на персоналната отговорност на работещите към опазване на околната среда;

В изпълнение на политиката по опазване на околната среда през 2019 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД е реализирало следните мероприятия на стойност, включена в годишния финансов отчет:

Мероприятие	Стойност	(лева)
Събиране и предаване на биологични и опасни отпадъци		923.04
Общо		923.04

Всички данни и стойности, използвани при изчисление на финансовите и нефинансовите показатели са представени в годишния финансов отчет на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД за 2019 г. и всички от съществено значение разяснения по отношение на сумите на разходите са оповестени в приложението към годишния финансов отчет.

IV. НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ (съгл. чл. 39, т.5 от ЗС)

През 2019г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е развивало действия, свързани с научноизследователската и развойна дейност.

V. ВАЖНИ СЪБИТИЯ, КОИТО СА НАСТЪПИЛИ СЛЕД ДАТАТА, КЪМ КОЯТО Е СЪСТАВЕН ГОДИШНИЯТ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (съгл. чл. 39, т. 3 от ЗС)

След съставянето на Годишния финансов отчет за отчетната 2019 г. в „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не са настъпили важни събития.

VI. ИНФОРМАЦИЯ ЗА СКЛЮЧЕНИ СЪЩЕСТВЕНИ СДЕЛКИ (съгл. т. 3 от Приложение № 10)

През отчетната 2019г. в „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е сключило съществени сделки.

VII. СДЕЛКИ, СКЛЮЧЕНИ МЕЖДУ „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД И СВЪРЗАНИ ЛИЦА, СДЕЛКИ ИЗВЪН ОБИЧАЙНАТА МУ ДЕЙНОСТ И СДЕЛКИ, КОИТО СЪЩЕСТВЕНО СЕ ОТКЛОНЯВАТ ОТ ПАЗАРНИТЕ УСЛОВИЯ (съгл. т. 4 от Приложение № 10)

- *Информация за сключените сделки със свързани лица:*

През отчетната 2019 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е сключило сделки със свързани лица.

- *Информация за сключените сделки извън обичайната дейност:*

През отчетната 2019 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е сключило сделки извън обичайната му дейност .

- *Информация за сключените сделки, които съществено се отклоняват от пазарните условия*

През отчетната 2019 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е сключило сделки, които съществено се отклоняват от пазарните условия.

VIII. СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ХАРАКТЕР (съгл. т. 5 от Приложение № 10)

През отчетната 2019 г. в „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не са се случили събития и показатели с необичаен характер.

IX. СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО (съгл. т. 6 от Приложение № 10)

През отчетната 2019 г. „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не е сключило сделки, водени извънбалансово.

X. ДЯЛОВИ УЧАСТИЯ НА „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, ОСНОВНИ ИНВЕСТИЦИИ В СТРАНАТА И ЧУЖБИНА, ИНВЕСТИЦИИ В ДЯЛОВИ ЦЕННИ КНИЖА ИЗВЪН НЕГОВАТА ГРУПА ПРЕДПРИЯТИЯ И ИЗТОЧНИЦИТЕ / НАЧИНИТЕ НА ФИНАНСИРАНЕ (съгл. т. 7 от Приложение № 10)

- *Информация за дялови участия: неприложимо*
- *Информация за основните инвестиции в страната и чужбина: неприложимо*
- *Информация за инвестиции в дялови ценни книжа извън групата предприятия на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД: неприложимо*

XI. СКЛЮЧЕНИ ОТ „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД, ДЪЩЕРНО ДРУЖЕСТВО ИЛИ ДРУЖЕСТВО МАЙКА ДОГОВОРИ ЗА ЗАЕМ В КАЧЕСТВОТО НА ЗАЕМОПОЛУЧАТЕЛИ (съгл. т. 8 от Приложение № 10)

- Информация за сключени от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: **неприложимо**
- Информация за сключени от дъщерно дружество на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: **неприложимо**
- Информация за сключени от дружество майка на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: **неприложимо**

XII. СКЛЮЧЕНИ ОТ „ДКЦ V -ПЛОВДИВ“ ЕООД, ДЪЩЕРНО ДРУЖЕСТВО ИЛИ ДРУЖЕСТВО МАЙКА ДОГОВОРИ ЗА ЗАЕМ В КАЧЕСТВОТО НА ЗАЕМОДАТЕЛИ (СЪГЛ. Т. 9 ОТ ПРИЛОЖЕНИЕ № 10)

- Информация за сключени от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: **няма**
- Информация за сключени от дъщерно дружество на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: **неприложимо**
- Информация за сключени от дружество майка на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД договори за заем: **неприложимо**
- Информация за предоставени гаранции, включително на свързани лица: **няма**

XIII. АНАЛИЗ НА СЪОТНОШЕНИЕТО МЕЖДУ ПОСТИГНАТИТЕ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ, ОТРАЗЕНИ ВЪВ ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВАТА ГОДИНА ИПО-РАНО ПУБЛИКУВАНИ ПРОГНОЗИ ЗА ТЕЗИ РЕЗУЛТАТИ (СЪГЛ. Т. 11 ОТ ПРИЛОЖЕНИЕ № 10)

(хил.лв.)

N:	Показатели:	2019		Съотношение	
		година	Прогнози	стойност	процент
1	Общо приходи	2258	2195	63	2,8%
6	Общо разходи	2181	2136	45	2,1%
7	Финансов резултат	67	48	19	39,6%



Посочените по-горе съотношения между постигнатите финансови резултати, посочени в ГФО „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД за 2019г. спрямо публикуваните по-рано прогнози за тези резултати се дължат основно на:

Лимитиране на основната дейност на дружеството от страна РЗОК, съгласно подписания национален рамков договор за предоставяне на медицински услуги.

XIV. АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ (съгл. чл.39, т.8 от ЗС и т. 12 от Приложение № 10)

- **Политиката относно управление на финансовите ресурси на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД касае способността му да:**
 - изпълнява задълженията си навременно;
 - реализира добра събираемост на вземанията;
 - генерира приходи, а оттам и печалба;
 - да инвестира в рентабилни инвестиции.

- **Политиката относно управление на финансовите ресурси на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД отчита влиянието на ключови фактори като:**
 - междуфирмените вземания и задължения;
 - събираемост на вземанията;
 - ценова политика;
 - търговска политика;
 - технологичната обезпеченост на дружеството;
 - конкурентоспособността на дружеството;

- **Политиката относно управление на финансовите ресурси на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД включва следните принципи:**
 - стриктно спазване на действащото законодателство;
 - мониторинг на ключови финансови показатели;
 - обезпечаване на мениджмънта с финансово - счетоводна информация за вземане на решения;

- своевременно осигуряване на необходимите финансови ресурси за развитие на дружеството при възможно най-изгодни условия;
 - ефективно инвестиране на разполагаемите ресурси (собствени);
 - управление на капитала и активите на дружествата;
 - финансово обезпечаване на съхранението и просперитета на дружеството.
- **Информация за задълженията на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД и възможностите за тяхното обслужване:**

„ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД има следните задължения:

Вид	Стойност	Основание	Срок на погасяване
Към доставчици	13	договори	Съгласно договор
Други	215	договор	По договор

„ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД има следните възможности за тяхното покриване:

Стойност на вземанията	Стойност на паричните средства	Стойност на задълженията	Възможност да обслужването на задълженията
(1)	(2)	(3)	(4) = (1+2 -3)
121	406	228	299

От таблицата по-горе е видно, че стойността на задълженията е по-малка от стойността на вземанията и наличните парични средства на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД и дружеството покрива своевременно задълженията си.

Евентуалните заплахите, пред които „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД може да се изправи, включително влиянието и неговата експозиция по отношение на ценовия, кредитния и ликвидния риск и риска на паричния поток са посочени в т. II „Характеристика на дейността“, т. „Рискове, пред които дружеството е изправено“ на настоящия Годишен доклад за дейността.

XV. ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИ НАМЕРЕНИЯ (съгл. т. 13 от Приложение № 10)

Инвестиционни намерения и възможности за тяхното реализиране: Поради остарялата медицинска техника и продължаващото лимитиране на основната дейност от страна на РЗОК, инвестиционните намерения на дружеството трудно могат да бъдат прогнозируеми, както в конкретен така и във финансов план.

XVI. НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ НА УПРАВЛЕНИЕ (съгл. т. 14 от Приложение № 10)

През отчетната 2019г. в основните принципи на управление на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не са настъпили промени.

XVII. ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКА (съгл. т. 15 от Приложение № 10)

Вътрешният контрол и управлението на риска са динамични и повтарящи се процеси, осъществявани от управителните органи, създадени да осигурят разумна степен на сигурност по отношение на постигане на целите на организацията в посока постигане на ефективност и ефикасност на операциите; надеждност на финансовите отчети; спазване и прилагане на съществуващите законови и регулаторни рамки.

На основание чл. 2 от Закона за финансово управление и контрол в публичния сектор при спазване на принципите за законосъобразност, добро финансово управление и прозрачност „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД има разработена и функционираща система за финансово управление и контрол, включваща политики и процедури с цел да се постигне разумна увереност, че целите на дружеството са постигнати чрез:

1. съответствие със законодателството, вътрешните актове и договори;
2. надеждност и всеобхватност на финансовата и оперативната информация;
3. икономичност, ефективност и ефикасност на дейностите;
4. опазване на активите и информацията.

Разработената система на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД гарантира правилното идентифициране на рисковете, свързани с дейността на дружеството и подпомага ефективното им управление, обезпечават адекватното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация.

Основните елементи и характеристики на системата на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД включва следните взаимосвързани елементи:

Елементи	Принципи
Контролна среда	<ol style="list-style-type: none"> 1. личната почтеност и професионална етика на ръководството и персонала на организацията; 2. управленската философия и стил на работа; 3. организационната структура, осигуряваща разделение на отговорностите, иерархичност и ясни правила, права, задължения и нива на докладване; 4. политиките и практиките по управление на човешките ресурси; 5. компетентността на персонала.
Управление на риска	<ol style="list-style-type: none"> 1. идентифициране, оценяване и контролиране на потенциални събития или ситуации, които могат да повлияят негативно върху постигане целите на организацията, и е предназначено да даде разумна увереност, че целите ще бъдат постигнати. 2. организиране, документиране и докладване пред компетентните органи предприетите мерки за предотвратяване риска от измами и нередности, засягащи финансовите интереси на Европейските общности.
Контролни дейности	<ol style="list-style-type: none"> 1. процедури за разрешаване и одобряване; 2. разделяне на отговорностите по начин, който не позволява един служител едновременно да има отговорност по одобряване, изпълнение, осчетоводяване и контрол; 3. система за двоен подпис, която не разрешава поемането на финансово задължение или извършване на плащане без подписите на ръководителя на организацията и лицето, отговорно за счетоводните записвания; 4. правила за достъп до активите и информацията; 5. предварителен контрол за законосъобразност, който може да се извършва от назначени за целта финансови контрольори или други лица, определени от ръководителя на организацията.

	<p>6. процедури за пълно, вярно, точно и своевременно осчетоводяване на всички операции;</p> <p>7. докладване и проверка на дейностите – оценка на ефикасността и ефективността на операциите;</p> <p>8. процедури за наблюдение;</p> <p>9. правила за управление на човешките ресурси;</p> <p>10. правила за документиране на всички операции и действия, свързани с дейността на организацията;</p> <p>11. правила за спазване на лична почтеност и професионална етика.</p>
Информация и комуникация	<p>1. идентифициране, събиране и разпространяване в подходяща форма и срокове на надеждна и достоверна информация, която да позволява на всяко длъжностно лице да поеме определена отговорност;</p> <p>2. ефективна комуникация, която да протича по хоризонтала и вертикала до всички йерархични нива на организацията;</p> <p>3. изграждане на подходяща информационна система за управление на организацията с цел свеждане до знанието на всички служители на ясни и точни указания и разпоредения по отношение на ролята и отговорностите им във връзка с финансовото управление и контрол;</p> <p>4. прилагане на система за документиране и документооборот, съдържаща правила за съставяне, оформяне, движение, използване и архивиране на документите;</p> <p>5. документиране на всички операции, процеси и трансакции с цел осигуряване на адекватна одитна пътека за проследимост и наблюдение;</p> <p>6. изграждане на ефективна и навременна система за отчетност, включваща: нива и срокове за докладване; видове отчети, които се представят на ръководството; форми на докладване при откриване на грешки, нередности, неправилна употреба, измами или злоупотреба.</p>
Мониторинг	<p>1. Текущо наблюдение, самооценка.</p>

Една от основните цели на системата за финансово управление и контрол е да подпомага мениджмънта и други заинтересовани страни при оценка на надеждността на финансовите отчети на дружеството.

Основните характеристики на системата за финансово управление и контрол в процеса на изготвяне на финансовия отчет за 2019г., са:

Компоненти	Принципи
Среда на контрол	<p>Определяне на средата, в която дружеството функционира:</p> <ul style="list-style-type: none"> • индустрия, регулаторни фактори, обща рамка за финансово отчитане; • естеството на предприятието – дейност, собственост, организационно – управленска структура, инвестиционна политика, структура на финансиране; • избор и прилагане на счетоводната политика; • бизнес намерения / бизнес програма и резултати; • оценка на финансовите показатели.
Оценка на риска	<p>Идентифициране и оценка на рисковете от съществени отклонения на ниво „финансов отчет“ и „вярност на отчитане на сделки и операции, салда по сметки и оповестявания“.</p>
Контрол на дейностите	<p>Спазване на правилата и процедури, кореспондиращи с:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Оторизацията; • Прегледите на резултатите от дейността; • Обработка на информацията; • Физическите контроли;

	<ul style="list-style-type: none"> Разпределение на задълженията
Информация и комуникация	Прилагане на информационните системи – автоматизирани или неавтоматизирани за: инициране, отразяване, обработка и отчитане на сделки и операции или други финансови данни, включени във финансовия отчет; осигуряване и навременност, наличие и точност на информацията, анализ, текущо наблюдение на резултатите от дейността, политиките и процедурите, ефективното разпределение на задълженията чрез приложимите системи за сигурност в приложимите програми, бази данни и операционна система, вътрешния и външния обмен на информацията.
Дейности по мониторинга	Текущо наблюдение на въведените системи и контроли, тяхната ефективност във времето, извеждане на проблеми или очертаване на области, нуждаещи се от подобрене.

XVIII. ПРОМЕНИ В УПРАВИТЕЛНИТЕ ОРГАНИ (съгл. т. 16 от Приложение № 10)

През 2019 г. няма промяна в управителните органи на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД.

XIX. РАЗМЕР НА ВЪЗНАГРАЖДЕНИЯТА, НАГРАДИТЕ И/ИЛИ ПОЛЗИТЕ НА ВСЕКИ ОТ ЧЛЕНОВЕТЕ НА УПРАВИТЕЛНИТЕ И КОНТРОЛНИТЕ ОРГАНИ (т. 17 от Приложение № 10)

- Информация за получените възнаграждения на членовете на управителните и контролните органи на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД:

Получател	Сума в лева	Основание
Управител	.	Договор
Контрольор	.	Договор*

*От 03.01.2019г. лицето е в отпуск по маичинство.

- Информация за получените непарични възнаграждения на членовете на управителните и контролните органи на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД: няма
- Информация за условни възнаграждения, възникнали през годината на членовете на управителните и контролните органи на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД: няма
- Информация за разсрочени възнаграждения, възникнали през годината на членовете на управителните и контролните органи на „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД: няма
- Информация за дължимите от „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД суми за изплащане на пенсии, обезщетения при пенсиониране или други подобни обезщетения: В баланса на дружеството има начислени 52 хил.лв. провизии за обезщетения при пенсиониране на лица от персонала.

- *Информация за дължимите от дъщерните дружества суми за изплащане на пенсии, обезщетения при пенсиониране или други подобни обезщетения: неприложимо*

XX. ИЗВЕСТНИ НА „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД ДОГОВОРЕНОСТИ, в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял дялове от настоящи съдружници (съгл. т. 19 от Приложение № 10)

На „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД не са/ са известни следните договорености (включително и след приключване на финансовата година), в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял. дялове от настоящи съдружници: неприложимо

XXI. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ВИСЯЩИ СЪДЕБНИ, АДМИНИСТРАТИВНИ И АРБИТРАЖНИ ПРОИЗВОДСТВА (съгл. т. 20 от Приложение № 10)

- *Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи негови задължения в размер най-малко 10 на сто от собствения му капитал: няма*
- *Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи негови вземания в размер най-малко 10 на сто от собствения му капитал: Вземанията по съдебни дела са в размер на 0.26 % от собствения капитал.*

XXII. ПЕРСПЕКТИВИ ЗА РАЗВИТИЕ НА „ДКЦ V -Пловдив“ ЕООД (съгл. чл. 39, т.4 от ЗС)

Мисия:

“Оказване на модерна и качествена специализирана медицинска помощ на пациентите на дружеството”

Мисията е съобразена с основните елементи на бизнеса, като клиенти, пазари и други. Мисията е израз на смисъла на съществуване и ценностната система на лечебното заведение. Дава отговор на въпросите: „Каква е дейността?“, „Какъв е потребителят?“, „Какво е ценно за него?“.

Основна дейност	• Извънболнична медицинска дейност.
Клиенти	Населението

<p>Пазарен обхват</p>	<p>Обхватът на пазара включва пациенти от: Жилищен комплекс "Тракия, Община Пловдив, областта и цялата страна</p>
<p>Конкуренти</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Лечебни заведения за оказване на извънболнична медицинска помощ •

Стратегии:

1. Стратегия за пазарно развитие:

- Задоволяване в максимална степен потребностите на основните потребителски сегменти;
- Предлагане на конкурентни цени;

2. Стратегия на вътрешно развитие:

- Оптимизиране на оперативните разходи;
- Увеличаване производителността и рентабилността на труда;
- Повишаване квалификацията на работниците/служителите;

Фирмени политики:

Продуктова политика:

- Високо качество на предлаганите услуги;
- Стриктно спазване срока за изпълнение;
- Използване на медикаменти и медицински консумативи с доказано качество;

Кадрова политика:

- Поддържане на оптимална структура на персонала в зависимост от дейността на дружеството;
- Развитие на персонала (увеличаване / намаляване);
- Принцип на съвместяване на длъжности;
- Квалификация и преквалификация на персонала;

Социална политика:

- Насърчаване на социалния статус на работещите в дружеството;
- Подобряване условията на труд;
- Социални придобивки за служителите;

Фирмена култура:

- Лоялност към пациентите и дружеството;
- Фирмени ценности и традиции;

Инвестиционна политика:

- Стратегически хоризонт на инвестициите;
- Модернизирани и степен на обновяване на материалната база;

(хил.лв.)

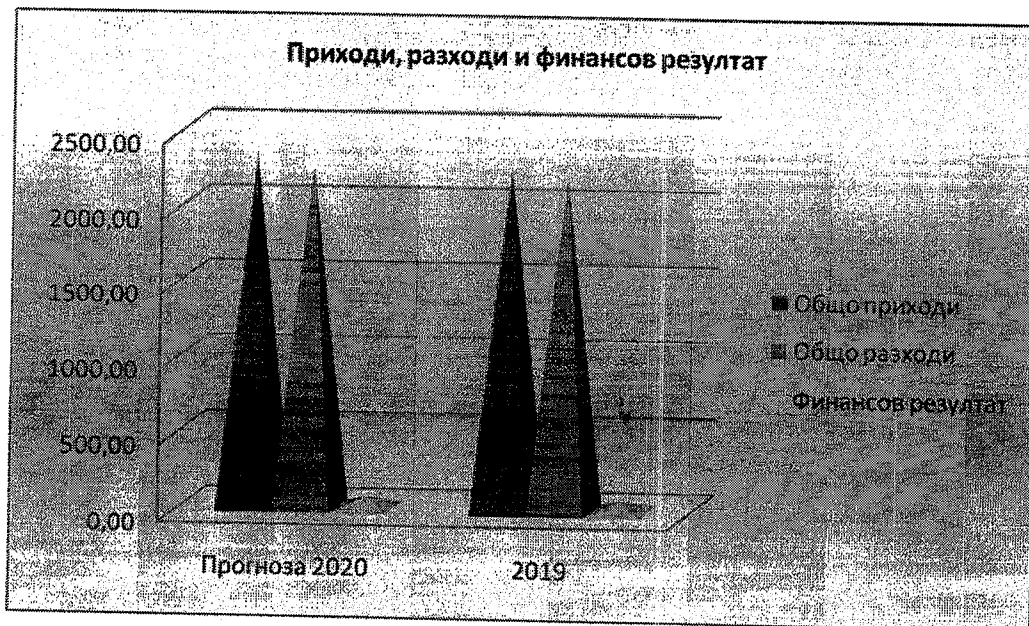
N:	Показатели:	Прогноза	2019	Прогноза	
		2020	2019	2020/2019	2020/2019
		година	година	стойност	процент
1	Финансов резултат	70	67	3	4,5%
2	Нетни приходи от продажби	2217	2149	68	3,2%
3	Общо приходи от оперативна дейност	2326	2258	68	3,0%
4	Общо приходи	2326	2258	68	3,0%
5	Общо разходи за оперативна дейност	2245	2180	65	3,0%
6	Общо разходи	2246	2181	65	3,0%
7	Собствен капитал	1565	1495	70	4,7%
8	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	193	228	-35	-15,4%
9	Обща сума на активите	1753	1718	35	2,0%
10	Краткотрайни активи	410	533	-123	-23,1%
11	Краткосрочни задължения	188	223	-35	-15,7%
12	Краткосрочни вземания	110	121	-11	-9,1%
13	Краткосрочни финансови активи (без парични средства)	0		0	0,0%
14	Парични средства	290	406	-116	-28,6%
15	Материални запаси	10	6	4	66,7%
16	Дългосрочни задължения	5	5	0	0,0%
Рентабилност:					
17	Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0,0316	0,0312	0,0004	1,3%
18	Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/7)	0,0447	0,0448	-0,0001	-0,2%
19	Коеф. на рентабилност на пасивите (1/8)	0,3627	0,2939	0,0688	23,4%
20	Коеф. на капитализация на активите (1/9)	0,0399	0,0390	0,0009	2,4%
Ефективност:					
21	Коеф. на ефективност на разходите (4/6)	1,0356	1,0353	-0,0003	-0,0%
22	Коефициент на ефективност на разходите от оперативна дейност (3/5)	1,0361	1,0358	0,0003	0,0%
Ликвидност:					
23	Коеф. на обща ликвидност (10/11)	2,1809	2,3901	-0,2093	-8,8%
24	Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	2,1277	2,3632	-0,2356	-10,0%
25	Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	1,5426	1,8206	-0,2781	-15,3%
26	Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	1,5426	1,8206	-0,2781	-15,3%
Финансова автономност:					
27	Коеф. на финансова автономност (7/8)	8,1088	6,5570	1,5518	23,7%
28	Коеф. на платежеспособност (9/8)	9,0829	7,5351	1,5478	20,5%



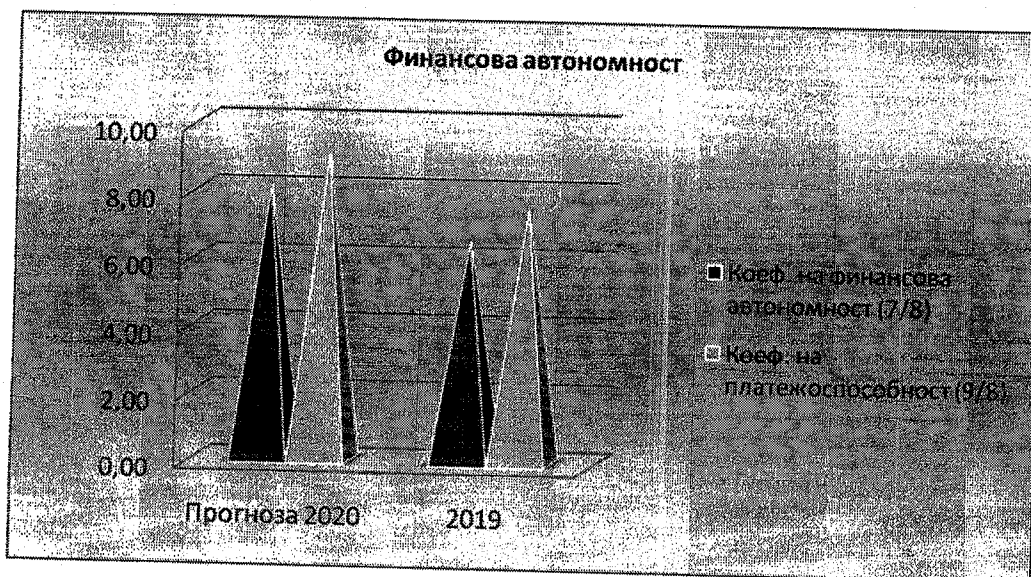
	Прогноза 2020	2019
Общо приходи от оперативна дейност	2326,00	2258,00
Общо разходи за оперативна дейност	2245,00	2180,00



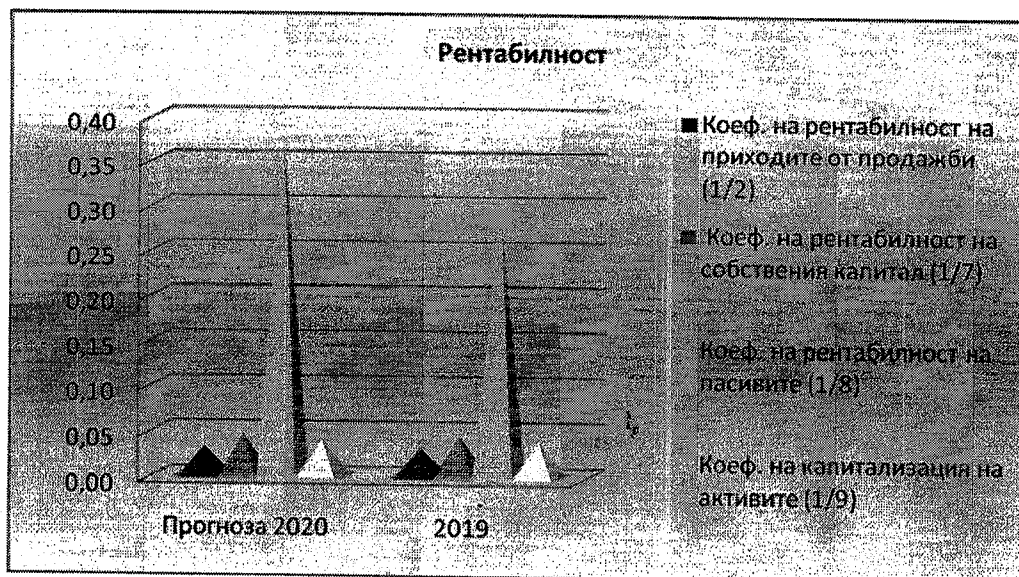
	Прогноза 2020	2019
Общо приходи	2326	2258
Общо разходи	2246	2181
Финансов резултат	70	67



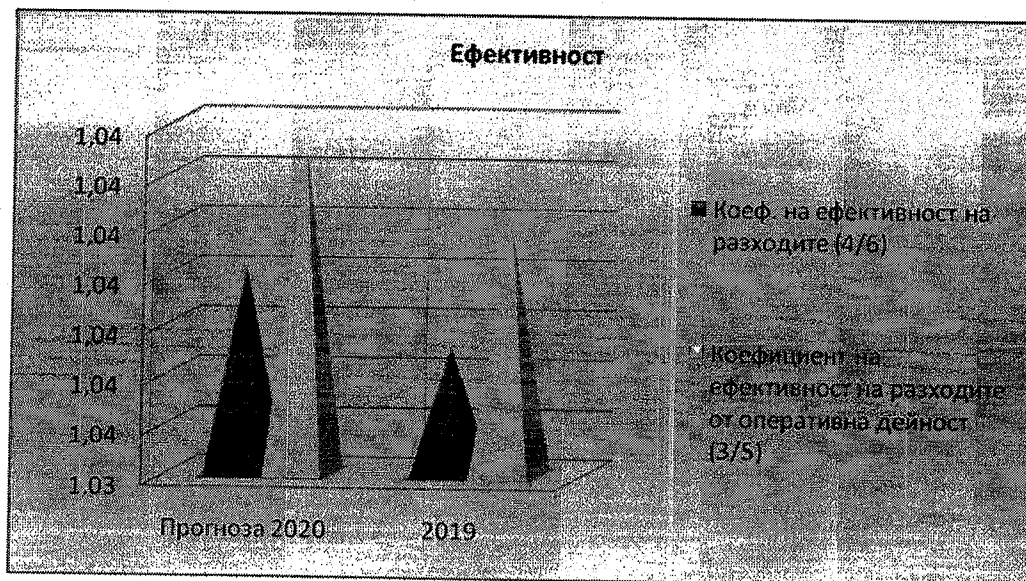
	Прогноза 2020	2019
Коеф. на финансова автономност (7/8)	8,11	6,56
Коеф. на платежоспособност (9/8)	9,08	7,54



	Прогноза 2020	2019
Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0,032	0,031
Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/7)	0,045	0,045
Коеф. на рентабилност на пасивите (1/8)	0,363	0,294
Коеф. на капитализация на активите (1/9)	0,040	0,039



	Прогноза 2020	2019
Коеф. на ефективност на разходите (4/6)	1,036	1,035
Коефициент на ефективност на разходите от оперативна дейност (3/5)	1,036	1,036



	Прогноза 2020	2019
Коеф. на обща ликвидност (10/11)	2,181	2,390
Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	2,128	2,363
Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	1,543	1,821
Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	1,543	1,821

